

ECOS

Revista Escolar de la Facultad de Ciencias Sociales y Políticas

Anita Maldonado Sotelo

El impacto de las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y alta en el ingreso

Ariadne Andrea Luna Gutiérrez

Desempleo en México: un análisis coyuntural y áreas de oportunidad

Luis Alberto Guerrero Amado

México, su urgente necesidad de un crecimiento económico dinámico

Yesica Griselda Nieva Mejía

Migración internacional mexicana por entidad federativa



Méjico logra desplazar a China: guerra
comercial con Estados Unidos

La incertidumbre ¿El problema de
inversión en la economía mexicana?

CoDi: La nueva forma de pago en
Méjico



Universidad Autónoma de Baja California Vol. 4 No. 3 Julio-Septiembre 2019



**CIENCIAS
SOCIALES Y POLITICAS**

DIRECTORIO



Índice

- 1** El impacto de las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y alta en el ingreso
- 13** Desempleo en México: un análisis coyuntural y áreas de oportunidad
- 24** México, su urgente necesidad de un crecimiento económico dinámico
- 33** Migración internacional mexicana por entidad federativa
- 45** México logra desplazar a China: guerra comercial con Estados Unidos
- 46** La incertidumbre ¿El problema de inversión en la economía mexicana?
- 47** CoDi: La nueva forma de pago en México

**Dr. Rodolfo Martín Gómez
Castellanos**

Director de la Facultad de Ciencias Sociales y Políticas

Dr. Manuel Zavaleta Suárez
Coordinador de Posgrado e Investigación

Equipo Editorial

Dr. Jesús Armando Ríos Flores
Editor

Carlos Adrian Navarro Silva
Asistente editorial

**Michelle Estrella
Iñaki Zubieto**
Asistente técnico

Comite Editorial

Dra. Erika García Meneses
Dr. Jesús Armando Ríos Flores
Dr. Manuel Zavaleta Suárez
Dra. Marcela Maldonado Bodart
Dra. Kenia María Ramírez Meda

Las opiniones expresadas en esta revista son responsabilidad de los autores y no necesariamente de la Facultad de Ciencias Sociales y Políticas o de la Universidad Autónoma de Baja California.

El impacto de las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y alta en el ingreso

Anita Maldonado Sotelo



Resumen

Este documento analiza el impacto de las exportaciones de cierto grado de intensidad tecnológica en el ingreso de México. Se expone la hipótesis entorno a la relación que existe entre el aumento de las exportaciones y el crecimiento económico, la cual está sustentada por medio de la revisión bibliográfica. El análisis econométrico presenta que las exportaciones de intensidad tecnológica alta tienen un mayor impacto en el ingreso que las exportaciones de un nivel inferior. Asimismo, se observó la disminución que han presentado las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja.

Palabras clave: comercio, crecimiento económico, exportaciones

Clasificación JEL: F10, F43, F14

Introducción

En un mundo globalizado el comercio internacional es un elemento esencial para el crecimiento económico de una nación. Asimismo, es fundamental que una economía sea competente por su base industrial y su desarrollo tecnológico.

México es un país en vías de desarrollo, lo cual implica, dentro de otras situaciones, que se encuentra en un continuo proceso de inclusión de nuevas tecnologías en sus diferentes sectores económicos. El avance tecnológico ha sido uno de los puntos claves para el crecimiento de diferentes economías, el cual se ha podido presentar gracias al capital humano y a las inversiones orientadas al fomento de la generación de conocimientos tecnológicos.

La tecnología es una ventaja competitiva que permite a un país desarrollar y fortalecer su base industrial. México es un país que se ha inclinado a fortalecer el sector exportador para crecer económicamente.

México es un país reconocido a nivel internacional por ser una economía exportadora de distintos tipos de bienes; The Observatory of Economic Complexity (2018) señala que México ocupó en el año 2017 el lugar número nueve de las economías de mayor exportación a nivel mundial.

Es por ello, que considero que es importante analizar este segmento que conlleva las exportaciones de bienes y su impacto en el indicador macroeconómico que es el PIB. No obstante, se busca reconocer cual es la intensidad tecnológica empleada en la producción de tales bienes. Esto último con el fin de conocer cuál es la aportación que tienen las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y alta.

Por lo tanto, la hipótesis de este trabajo es: las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica alta tienen un mayor impacto en el ingreso que las de intensidad tecnológica media-alta; mientras que las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica media-baja han disminuido su relevancia.

Desarrollo de la investigación

El comercio internacional ha sido uno de los mejores elementos para el desarrollo de los países; esta actividad ha ido evolucionando y aportando a la industrialización de muchas economías desde el siglo pasado (Canto, 1998).

Asimismo, se reconoce que los países que optan por la liberación del comercio pueden obtener beneficios y a su vez ser una fuente del crecimiento económico (Díaz-Bautista, 2003). De manera general se reconoce que los países desarrollados llevan a cabo una dinámica diferente en comparación a los países en desarrollo en términos del comercio internacional, esto se debe a que los primeros generan la innovación tecnológica, y los otros no avanzan al solo adaptarse a tecnología que ya está estandarizada (Castillo et al, 2015).

Ríos (2018) señala que dado el proceso de globalización que se presenta hoy en día, las economías se ven conducidas hacia estrategias competitivas basadas en lo que es la innovación. De igual manera, se considera a ésta como un factor clave para el desarrollo y crecimiento económico.

La importancia de este factor cobró importancia después de la revolución industrial, en el siglo 19, ya que fue la innovación tecnológica el elemento esencial que representó el cambio en las estructuras productivas, y al mismo tiempo fue la base en la que descansó la competitividad de los distintos países (Ríos, 2018).

Furman, Porter y Stern (2002) retoman el punto de competitividad antes mencionado al señalar que las ventajas competitivas sustentables son las que se apoyan en la innovación, siendo que ésta provoca impactos económicos y productivos favorables.

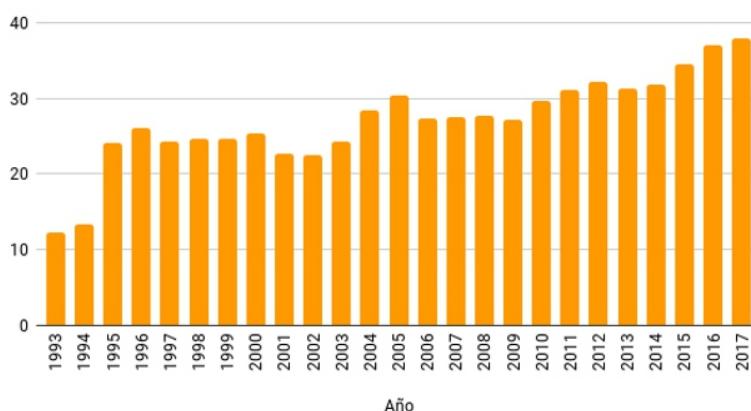
Por lo tanto, es importante mencionar en qué consiste la innovación tecnológica. Este término hace referencia a un conjunto de actividades enfocadas en producir o introducir aspectos nuevos a las tecnologías ya empleadas en el sector productivo (Rodríguez, 2006).

Esto nos lleva a la aplicación de tecnologías para el crecimiento de las exportaciones, tomándose en cuenta que en la teoría del comercio internacional se expone que la expansión de las exportaciones aporta al crecimiento económico (Rodríguez y Venegas-Martínez, 2010).

Villanueva (1999) señala que las exportaciones se pueden considerar como mecanismos con los cuales se promueve eficazmente el desarrollo económico de los países. Por otra parte, Gaviria (2005) reafirma la idea que la aplicación de nuevas tecnologías permite una mayor productividad en el sector de los exportables, y a esto le agrega la eficacia de tener un grado más alto de utilización de la capacidad instalada.

En México el comercio exterior se ha convertido en uno de los principales motores de crecimiento económico y desarrollo de la nación. Es a partir de la década de los ochenta que México hace presencia en el comercio internacional, al darse la apertura económica y la adaptación de un modelo económico orientado a las exportaciones.

Exportaciones de México (% del PIB)



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial.

Esta gráfica nos muestra el comportamiento que han tenido las exportaciones de México desde 1993 hasta el año 2017 respecto su proporción con el PIB. En ella se ve reflejado que éstas han aumentado su participación porcentual en el PIB conforme pasan los años, aunque esto no ha sido de manera constante.

Algunos autores señalan que las exportaciones generan un impacto positivo en el crecimiento económico. Velázquez (2009) expone que eso se debe a que consideran que el sector exportador dispone de un alto grado de productividad y potencial en las economías que son de escala.

Por otra parte, De Benedictis (2005) analiza la relación del comercio y el crecimiento, indicando que las relaciones entre apertura e ingreso per cápita son favorables dependiendo el tamaño y nivel de especialización en el sector exportador.

De igual manera, el impacto de las exportaciones puede ser estudiado y visto a corto plazo como a largo plazo dentro de una economía. Por ejemplo, Rodríguez y Venegas-Martínez (2010), mencionan que a corto plazo el efecto puede ser visualizado en la balanza comercial, dado el incremento o disminución de las exportaciones. Y en el largo plazo, el comportamiento de éstas influye en el crecimiento o la desaceleración económica.

Esfahani (1988) analizó la relación positiva entre exportaciones y crecimiento económico, concluyendo que esto se debía a que al incrementarse el nivel de las exportaciones se genera una mayor cantidad de divisas las cuales permiten la financiación de importaciones de bienes intermedios y de capital.

Asimismo, es importante retomar al comercio internacional dado que éste permite la expansión de los mercados, se acentúe la competitividad y se transmita nueva tecnología. Las economías más competitivas son aquellas que poseen un sector industrial fuerte y desarrollado.

Los países industriales son quienes producen principalmente productos nuevos, dejando así las exportaciones de productos primarios a países con un nivel de desarrollo menor. Una diferencia entre las economías desarrolladas y las economías en desarrollo se ve reflejada por la presencia de industrias de alta tecnología.

Ríos (2018) menciona que en las regiones menos desarrolladas se encuentran las industrias de media y baja tecnología, y que éstas no están libremente abiertas a generar o adaptar lo que es el cambio técnico.

En la publicación Industrial Competitiveness-Benchmarking Business Environments in the Global Economy (1997), se presenta la más reciente clasificación internacional de actividades industriales, la cual consiste en categorizarlas según su estructura y nivel de intensidad en IDE. La Investigación y Desarrollo Experimental (IDE) consiste en el conjunto de actividades realizadas para incrementar la cantidad de conocimientos y la aplicación de éstos (CONACYT, 2017).

Se señalan cuatro niveles de intensidad, cada uno con sus correspondientes ramas, los cuales son: baja, media-baja, media-alta y alta.

De igual manera, a continuación, se muestra el comportamiento de las exportaciones mexicanas de manera trimestral desde 1993 hasta el 2018, las cuales están expresadas en miles de dólares.

En este gráfico se ve reflejado que cada una de las clasificaciones ha presentado un crecimiento a lo largo de los años; no obstante, este comportamiento no se mantuvo constante. De igual forma, cabe destacar que las exportaciones con mayor valor en términos monetarios son las exportaciones de intensidad tecnológica media-alta, lo cual coincide con lo que el autor Ríos (2018) señala en cuanto que en las economías menos desarrolladas hay mayor presencia de industrias de intensidad tecnológica baja y media.

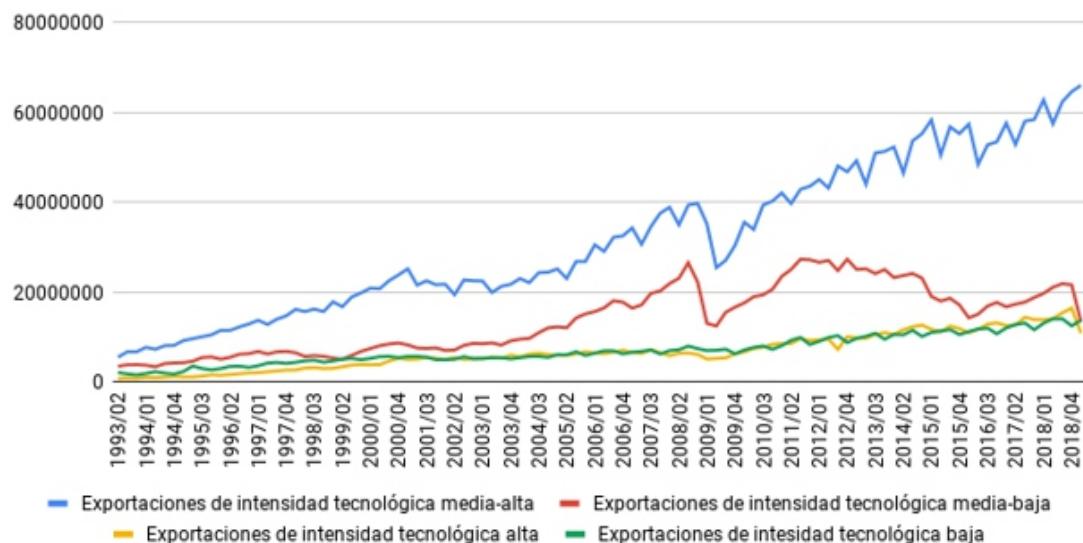
Sin embargo, las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y media-baja son las exportaciones en las cuales se hace énfasis el análisis econométrico. Por medio del gráfico observamos que las exportaciones de intensidad tecnológica alta han mantenido un crecimiento, lo cual indica que se ha ido incorporando al sector industrial procesos de intensidad tecnológica alta. Mientras que, las exportaciones de intensidad de media-alta sobresalen ante las demás por su volumen en unidades monetarias.

Cuadro 1. La clasificación de las exportaciones según su nivel de intensidad tecnológica

Nivel	Alta	Media-Alta	Media-Baja	Baja
Rama	Aviones. Farmacéuticos. Maquinaria de oficina, contabilidad y computación. Equipo electrónico (radio, tv y comunicaciones). Instrumentos médicos, de precisión y ópticos, relojes y cronómetros.	Investigación y desarrollo. Maquinaria, equipo, instrumentos y equipo de transporte (excepto maquinaria de oficina, contabilidad y computación). Vehículos de motor. Otros equipos de transporte (excepto aviones y barcos). Químicos y productos químicos (excepto farmacéuticos). Maquinaria no especificada en otra parte. Computadoras y actividades relacionadas.	Productos minerales no metálicos. Cacho y productos plásticos. Carbón, productos derivados del petróleo y energía nuclear. Comunicaciones. Metales básicos. Barcos. Productos fabricados de metal (excepto maquinaria y equipo).	Reciclaje. Pulpa, papel y productos de papel. Alimentos, bebidas y tabaco. Textiles, prendas de vestir, piel y cuero. Ventas al mayoreo y menudeo y reparación de vehículos de motor, etc. Electricidad, gas y suministro de agua (servicios públicos). Bienes raíces, renta y actividades empresariales. Construcción. Intermediación financiera (incluyendo aseguradoras). Transporte y almacenamiento. Hoteles y restaurantes. Servicios comunales, sociales y personales.

Fuente: Elaboración propia con datos de *Industrial Competitiveness-Benchmarking Business Environments in the Global Economy* (1997)

Exportaciones trimestrales de México según su clasificación de intensidad tecnológica, 1993-2018



Asimismo, observamos que las exportaciones de intensidad tecnológica baja han presentado una caída en los últimos años, además de que éstas no alcanzan el nivel de las de media-alta. La economía mexicana le ha apostado al crecimiento de las exportaciones de intensidad tecnológica alta y media-alta, y eso nos muestra que se ha ido presentando una dinámica del progreso técnico, lo cual permite el avance de la competitividad industrial y del comercio exterior (CEPAL, 2003).

La actividad industrial y productiva ha ido evolucionando dado los avances tecnológicos que se han incorporado al proceso; CEPAL (2003) señala que es por ello que las actividades de alta tecnología son las que muestran un mayor dinamismo y crecimiento a nivel global.

Asimismo, Vernon (1966) señala que son los países avanzados los que generan productos con mayor contenido tecnológico. Esto lo retoma los autores Castillo, Ríos y Alonso (2015) al exponer las economías con mayor volumen de exportaciones de alta tecnología, las cuales son las siguientes:

Cuadro 2. Volumen promedio de las exportaciones de alta tecnología

País	Volumen promedio de las exportaciones de alta tecnología
China	182,156.71
Estados Unidos	79,996.35
Alemania	62,939.38
Singapur	57,224.28
Países Bajos	49,804.47
Japón	45,640.98
Corea	41,935.75

Fuente: Elaboración propia con datos extraídos de Castillo, Ríos y Alonso (2015) y Banco Mundial.

Estas son las siete economías que presentan las cifras más altas con respecto a este tipo de exportaciones; por otra parte, las economías con menor volumen promedio son:

Cuadro 3. Volumen promedio de las exportaciones de alta tecnología en América Latina

País	Volumen promedio de las exportaciones de alta tecnología
Perú	24.31
Uruguay	47.29
El Salvador	54.43
Chile	173.96
Colombia	196.18
Argentina	369.14
Costa Rica	1,087.2
Brasil	1,762.72
México	72,253.98

Fuente: Elaboración propia con datos extraídos de Castillo, Ríos y Alonso (2015) y Banco Mundial.

Los ocho países expuestos son de América Latina y representan los volúmenes promedio más bajos de exportaciones de alta tecnología. No obstante, México no tiene el mismo comportamiento, ya que éste está muy por encima de estas cifras con un volumen promedio de 25,267.83.

Esto último señala que México tiene el potencial de seguir desarrollando e incorporando en su base industrial nuevas tecnologías que le permitan ser más competitivo y alcanzar una mayor posición a nivel internacional y no sólo continental.

Los últimos ocho países mencionados presentan cifras más altas en torno a las exportaciones de baja y media tecnología, señalando así que en las economías menos desarrolladas hay mayor presencia de este tipo de intensidad tecnológica.

De igual manera, México presenta una cifra mayor en comparación de las exportaciones de alta tecnología. El siguiente cuadro expone los volúmenes promedio de exportaciones de baja y media tecnología de América Latina.

Cuadro 4. Volumen promedio de las exportaciones de baja y media tecnología en América Latina

País	Volumen promedio de exportaciones de baja y media tecnología
Perú	1,714.46
Uruguay	648.66
El Salvador	1,425.66
Chile	3,691.60
Colombia	4,330.55
Argentina	8,761.90
Costa Rica	1,571.14
Brasil	32,521.33

Fuente: Elaboración propia con datos extraídos de Castillo, Ríos y Alonso (2015) y Banco Mundial.

Lo ideal sería que aumentaran las exportaciones de productos de tecnología más desarrollada, para que así disminuyan las importaciones de tales productos y no exista un efecto negativo en el ingreso nacional. De tal manera, el país presentaría un cambio estructural en sus áreas industriales y su comercio exterior (CEPAL, 2003).

Metodología

a. Descripción de la metodología

Con el fin de analizar el impacto de las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y alta en el ingreso en México, se emplea una metodología con base a un modelo de regresión lineal de K variables.

b. Las variables y los datos

Las variables empleadas en el modelo son: el producto interno bruto per cápita, exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, exportaciones de intensidad tecnológica media-alta y exportaciones de intensidad tecnológica alta, cada una de ellas de México. Las series utilizadas son trimestrales y comprenden el periodo 1993:1 a 2018:4, formando una muestra de 104 observaciones.

Los datos originales de las exportaciones fueron obtenidos del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) del apartado titulado Exportaciones según principales productos del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías, el cual comprende el total de las exportaciones agrupadas en 23 secciones.

Para seleccionar los datos necesarios se tomó en consideración la clasificación mencionada en el desarrollo de la investigación basada en lo publicado por Industrial Competitiveness-Benchmarking Business Environments in the Global Economy (1997). Por lo tanto, dado el enfoque del análisis de este trabajo, se consideraron las exportaciones que correspondían al tipo de intensidad tecnológica media-alta y alta. En la siguiente tabla se muestran nuevamente las ramas que conforman cada una de ellas.

Los datos totales de cada nivel están presentados en miles de dólares, no obstante, fueron divididos entre la población total para así poder realizar la relación con el ingreso per cápita que se busca obtener con el modelo. Todas las cifras fueron divididas entre el Índice de Precios al Consumidor de Estados Unidos, cuyos datos fueron obtenidos del Banco de México.

Los datos de la población fueron obtenidos en el portal del Gobierno de México; éstos eran anuales por lo cual fueron transformados a trimestrales, mientras que las exportaciones eran mensuales.

Por lo tanto, es importante mencionar que los datos del Producto Interno Bruto de México son de la base de datos de Penn World Table (2015), y estos se encontraban en serie anual y en miles de dólares. Así que primeramente fueron transformados a trimestres y posteriormente fueron divididos entre la población trimestral correspondiente a cada año.

Como resumen de los párrafos anteriores, las series incluidas en el modelo estimado se presentan en el siguiente cuadro.

Cuadro 6. Las variables utilizadas en el modelo económtrico

Variable	Definición
PIB	Producto Interno bruto per cápita de México
ExpITMB	Exportaciones de intensidad tecnológica media-baja.
ExpITMA	Exportaciones de intensidad tecnológica media-alta de México
ExplTA	Exportaciones de intensidad tecnológica alta de México

Fuente: Elaboración propia

Cuadro 5. La clasificación de las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, media-alta y alta

Nivel	Media-Baja	Media-Alta	Alta
Rama	<ul style="list-style-type: none"> → Productos minerales no metálicos. → Caucho y productos plásticos. → Carbón, productos derivados del petróleo y energía nuclear. → Comunicaciones. → Metales básicos. → Barcos. → Productos fabricados de metal (excepto maquinaria y equipo). 	<ul style="list-style-type: none"> → Investigación y desarrollo. → Maquinaria, equipo, instrumentos y equipo de transporte (excepto maquinaria de oficina, contabilidad y computación). → Vehículos de motor. → Otros equipos de transporte (excepto aviones y barcos). → Químicos y productos químicos (excepto farmacéuticos). → Maquinaria no especificada en otra parte. → Computadoras y actividades relacionadas. 	<ul style="list-style-type: none"> → Aviones. → Farmacéuticos. → Maquinaria de oficina, contabilidad y computación. → Equipo electrónico (radio, tv y comunicaciones) → Instrumentos médicos, de precisión y ópticos, relojes y cronómetros.

Fuente: Elaboración propia con datos de *Industrial Competitiveness-Benchmarking*

Business Environments in the Global Economy (1997)

Resultados

Dadas las variables independientes anteriormente mencionadas -exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, exportaciones de intensidad tecnológica media-alta y exportaciones de intensidad tecnológica alta- se construyó la siguiente ecuación:

$$\begin{aligned}
 PIB = & \beta_1 + \beta_2 ExpITMB + \beta_3 ExpITMA + \\
 & \beta_4 ExpITA + u_i
 \end{aligned}$$

En la cual ExpITMB es la X_2 y representa las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja, ExpITMA es la X_3 que son las exportaciones de intensidad media-alta, y, por último, la X_4 es ExpITA que son las exportaciones de intensidad tecnológica alta.

Al estimar nuestra regresión en el programa Stata, se obtuvieron los siguientes resultados:

Cuadro 7. El estadístico-t y la $P>| t |$ de las variables del modelo

Variable	Estadístico-t	$P> t $
ExpITMB	-4.32	0.000
ExpITMA	7.56	0.000
ExpITA	2.98	0.004
_cons	61.49	0.000

Fuente: Elaboración propia con los datos obtenidos con el modelo estimado

Se puede observar que el estadístico-t es significativo en las tres variables, ya que es mayor a dos en números absolutos y que la probabilidad de $t (P>| t |)$ es menor a .005, lo que quiere decir que cada una de ellas es significativa para el modelo. Asimismo, los estimadores del modelo de regresión son significativos de manera conjunta, porque la probabilidad del estadístico F es menor a 0.05.

Los coeficientes nos señalan las relaciones de las variables con respecto al PIB, los resultados son los siguientes:

Cuadro 8. Los coeficientes de las variables del modelo

Variable	Coeficiente
ExpITMB	-10.10836
ExpITMA	19.64251
ExpITA	25.76234
_cons	11572.39

Fuente: Elaboración propia con los datos obtenidos con el modelo estimado.

Se presenta un coeficiente negativo en las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja (ExpITMB) de -10.10836, lo que significa una relación negativa con el PIB. Y se refiere a que cuando las exportaciones de intensidad tecnológico media-baja disminuyen en una unidad, el PIB aumenta 10.10836; y de manera contraria: si las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja aumentan en una unidad, el PIB disminuye 10.10836.

El coeficiente de las exportaciones de intensidad tecnológica media-alta (ExpITMA) es de 19.64251, que al ser un resultado positivo representa una relación positiva con el PIB. Este resultado se interpreta de la siguiente manera: cuando las exportaciones de intensidad media-alta aumenten en una unidad, el PIB aumentará en 19.64251; y de manera inversa sería si disminuye en una unidad la ExpITMA, el PIB disminuirá 19.64251.

Por otra parte, el coeficiente de las exportaciones de intensidad tecnológica alta (ExpITA) es de 25.76234 que, al igual que las de intensidad media-alta, representa una relación positiva. Interpretándose de la siguiente manera: cuando las exportaciones de intensidad alta aumenten en una unidad, el PIB aumentará en 25.76234; y de manera inversa sería si disminuye en una unidad la ExpITA, el PIB disminuirá 25.76234.

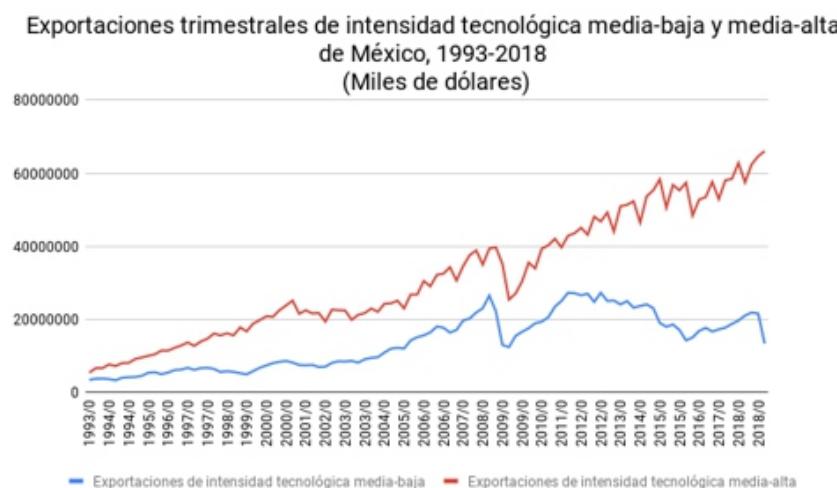
La constante arroja un coeficiente de 11572.39, cifra que representa el valor que tendría el PIB si los valores de las tres variables independientes fueran igual a 0, por lo tanto, es el intercepto calculado del modelo.

Por último, el modelo estimado, dados los coeficientes, es el siguiente:

$$\begin{aligned} PIB = & 11572.39 - 10.10836ExpITMB + 19.64251ExpITMA \\ & + 25.76234ExpITA \end{aligned}$$

Con este modelo estimado se obtiene un R^2 de 0.8618, resultado que señala que el modelo estimado explica el 86.18% de la realidad. Asimismo, por medio de esta regresión calculada se observa que las exportaciones de intensidad tecnológica alta son las que tienen un mayor impacto en el PIB en comparación de las exportaciones de intensidad tecnológica media-alta.

Además, que las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja presentan una relación negativa con el PIB. Esto se debe a que existe un mayor interés por parte de la economía nacional en incrementar las exportaciones que presenten una mayor intensidad tecnológica, por lo cual las exportaciones de intensidad media-baja han sido superadas por las de intensidad tecnológica media-alta. Esto último permite que México se vuelva más competitivo a escala mundial, y asimismo la base industrial sea beneficiada por los avances tecnológicos.



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

En la gráfica anterior se muestra como en los últimos años se han disminuido las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja y como las de intensidad tecnológica media-alta han incrementado.

Conclusiones y recomendaciones

A pesar de que las exportaciones son un punto fundamental en la economía mexicana, no existe un amplio repertorio de documentos, análisis y artículos actuales o de años recientes que se enfoquen por completo en la clasificación de las exportaciones según su intensidad tecnológica y su efecto en la economía nacional o, en particular, en el ingreso.

Incluso es importante mencionar que considero que hay menor información en el idioma español que la que está disponible en inglés. Por lo tanto, lo ideal sería que se explotarán las diferentes bases de datos que hay hoy en día para llevar a cabo análisis econométricos, para así incrementar el contenido en español. No obstante, para ello es indispensable que haya interés por parte de alumnos, profesores e investigadores del área económica y externos a ella.

En el apartado que corresponde al desarrollo de la investigación se expone cuáles son las ramas que le corresponde a cada tipo de intensidad tecnológica y los volúmenes en unidades monetarias de las exportaciones que ha efectuado México desde el año 1993 hasta el 2018. En la gráfica se mostraba que las exportaciones de intensidad media-alta son las que mayor volumen tienen, sin embargo, las de intensidad alta han mostrado una tendencia positiva de crecimiento.

Asimismo, se señala que México tiene el potencial de crecer en el rubro de exportaciones de intensidad tecnológica alta, ya que éste destaca en términos de volumen promedio de exportaciones de este tipo en comparación de los demás países latinoamericanos, tales como Chile, Uruguay, Perú, Costa Rica, El Salvador, Brasil y Argentina. Además de que no se encuentra muy por debajo de los volúmenes promedio de las economías desarrolladas.

Por medio del cálculo de la regresión observamos que son las exportaciones de intensidad alta las que tienen un impacto positivo y mayor en el ingreso, siendo que las de intensidad media-alta arrojan una relación menor. No obstante, hay que mencionar la relación negativa que se presenta con respecto a las exportaciones de intensidad tecnológica media-baja y el ingreso, la cual se presenta dado al interés en enfocarse en exportaciones de los otros dos tipos de intensidad tecnológica ya que son éstas las que permiten que México sea más competitivo y generen que el sector obtenga un mayor ingreso. Con esto, se confirma la hipótesis planteada: las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica alta tienen un mayor impacto en el ingreso que las de intensidad tecnológica media-alta; mientras que las exportaciones mexicanas de intensidad tecnológica media-baja han disminuido su relevancia.

Aunque México es una nación considerada como una economía exportadora, éste debe seguir desarrollándose para poder incrementar el número de exportaciones de intensidad tecnológica alta. Por lo tanto, debe seguir incorporando en sus industrias avances tecnológicos e incluso cambios técnicos que le permitan competir con las economías desarrolladas.

De igual manera, esto le permite ser un país con una base industrial competitiva cuyas exportaciones beneficien el desarrollo económico e incrementen el crecimiento económico del país, y que eso se vea reflejado en el ingreso.

Sería relevante que se realizará un análisis econométrico para explicar el ingreso, tomando en consideración no solamente las exportaciones clasificadas según su intensidad tecnológica sino también las importaciones clasificadas de tal manera, y con ello observar cual es el efecto que cada una de las variables presenta en relación al ingreso.

Además, de poder visualizar si son mayores o menores las exportaciones o importaciones de intensidad tecnológica alta, para conocer de manera cuantitativa cuánto es necesario que la base industrial mexicana siga incorporando procesos tecnológicos eficaces para así disminuir el nivel de importaciones, aumentar las exportaciones y satisfacer la propia demanda nacional de tales productos.

Referencias

Banco de México (2019).” Índice de tipo de cambio real bilateral con precios consumidor y con respecto a los Estados Unidos de América”. Sistema de Información Económica: <http://www.banxico.org.mx>

Cantos, Manuel (1998). “Introducción al comercio internacional”. España: Editorial UOC, pp. 169.

Castillo, Miriam, Jesús Ríos y Rosario Alonso. (2015). “El comercio internacional y su efecto en el ingreso. Un enfoque del ciclo tecnológico del producto”. En Juan Carlos Bermúdez Mora (coord.), Comercio, tecnología e innovación. Tomo I. Costa Rica: Escuela de Relaciones Internacionales de la Universidad Nacional, pp. 27-68.

CEPAL (2003). “Intensidad tecnológica del comercio de Centroamérica y la República Dominicana”. Recuperado de: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/25643/1/LCMEXL587_es.pdf

CONACYT (2017). “Informe General del Estado de la Ciencia, la Tecnología y la Innovación”, pp. 340

Díaz-Bautista, Alejandro (2003). “Apertura comercial y convergencia regional en México” Comercio Exterior, Vol. 53, núm. 11.

De Benedictis, Luca. (2005). “Openess, specialization and growth”. Journal of Economic Literature. Recuperado de: <https://core.ac.uk/download/pdf/6695530.pdf>

Esfahani, Hadi (1988). “Exports, Imports and Economic Growth in Semi-Industrialized Countries”. University of Illinois, pp. 38. Recuperado de: <https://www.ideals.illinois.edu/bitstream/handle/2142/28868/exportsimportsec1493esfa.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Feenstra, Robert C., Robert Inklaar and Marcel P. Timmer (2015). "The Next Generation of the Penn World Table" American Economic Review, 105(10), 3150-3182.

Furman, J., Porter, M. & Stern, S. (2002). The determinants of national innovative capacity. Research Policy 31, 899-933. Recuperado de: <http://questromworld.bu.edu/jefffurman/files/2012/05/FPS-National-Innovative-Capacity-RP-2002.pdf>

Gaviria, Mario (2005). “Comercio Exterior y Crecimiento Económico, Revisión de la teoría y la evidencia empírica”. Revista académica e institucional de la U.C.P.B., núm. 72. Recuperado de: <http://biblioteca.ucp.edu.co/ojs/index.php/paginas/article/view/449/417>

Gobierno de México (2018). “Población”. Portal: <https://datos.gob.mx>
INEGI (2019). “Exportaciones según principales productos del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías”. Banco de Información Económica (BIE). Recuperado de: <https://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/?>

Organization for Economic Co-operation and Development (1997). “Industrial Competitiveness: Benchmarking Business Environments in the Global Economy.” París, 497 pp.

Ríos, Jesús (2018). “Capacidad innovadora y crecimiento económico en las entidades federativas mexicanas”. México: Universidad Autónoma de Baja California, pp. 202.

Rodríguez, Domingo y Francisco Venegas-Martínez (2011). “Efectos de las exportaciones en el crecimiento económico de México: Un análisis de cointegración, 1929-2009”. EconoQuantum, Vol. 7, núm. 2.

Seux, Johan (2018). “Teoría y práctica de la econometría financiera. Volumen 1”. México: Editorial Digital del Tecnológico de Monterrey, pp. 277.

The Observatory of Economic Complexity. (2018). “What does Mexico export? (2017)”. Recuperado de: http://atlas.media.mit.edu/es/visualize/tree_map/hs92/export/mex/all/show/2017/

Velázquez, José (2009). “Comercio internacional y crecimiento económico para países de ingreso medio, 1970-2000”. Estudios Económicos de Desarrollo Internacional, Vol. 9-1. Recuperado de: <http://www.usc.es/economet/reviews/eedi913.pdf>

Villanueva, (1999). “Las exportaciones como “máquinas para crecer”. Un examen de las contribuciones teóricas”. Boletín de Lecturas Sociales y Económicas, Año 6, núm. 27. Recuperado de: <http://200.16.86.50/digital/33/revistas/blse/villanueva8-8.pdf>

Vernon, R. (1966). “International investment and international trade in the product cycle”. Quarterly Journal of Economics, Vol. 80, Núm. 2, pp. 190-207.

Desempleo en México: un análisis coyuntural y áreas de oportunidad

Ariadne Andrea Gutiérrez



Resumen

El presente artículo científico analiza las variables económicas que tienen un impacto en el fenómeno del desempleo. Dentro de la hipótesis se explica los resultados que se esperan obtener siendo el de mayor énfasis la educación, ya que se espera que la relación existente entre estas dos variables sea negativa, pues al existir un nivel educativo más alto las personas estarían mejor preparadas y por ende el obtener un empleo sería más rápido y sencillo. Sin embargo, al revisar la literatura correspondiente se llegó al resultado de que el desempleo y la educación no mantienen una relación negativa, sino positiva, y que al incrementar el nivel educativo en las personas el desempleo aumenta en cierta proporción.

Palabras clave: Desempleo, educación, informalidad, pobreza.

Clasificación JEL: E24, H52, E26, I3.

Introducción

El desempleo es un fenómeno que afecta a muchas personas dentro del territorio mexicano, conforme el tiempo avanza el desempleo parece ser un problema que aumenta cada vez más en lugar de disminuir, sería fácil creer que, en la actualidad al tener un mayor y más fácil acceso a educación y otros recursos, lógicamente este disminuiría, sin embargo, dentro del Grafico 1 se observa que esto no es así.

Si bien el comportamiento del desempleo presenta un gran número de fluctuaciones y que durante los últimos años la tendencia es a que disminuya, siguiendo un porcentaje alarmante pues gran parte de la población mexicana se encuentra dentro del desempleo y desafortunadamente es difícil que estas personas encuentren un empleo formal dentro de un periodo corto de tiempo, lo que solo incrementa problemas dentro del país como la pobreza, problemas de autoestima e incluso delincuencia.

Gráfico 1. Tasa de Desocupación



Elaboración propia con datos de la OCDE.

Se realizará una investigación que abarca desde 1987 hasta el año 2017 en México, donde se tomarán como datos la tasa de desocupación, la inflación medida por el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), el Producto Interno Bruto (PIB), el Capital Humano (HC) y el Empleo Formal.

Esta investigación pretende el encontrar claridad entre estos factores que se estima impactan en el desempleo y así poder descubrir cuál de ellos es el que tiene una mayor relación y de qué tipo (positiva o negativa), para que de esta manera este ensayo brinde información útil a las personas correspondientes y se puedan tomar medidas contra este fenómeno que impacta a muchos de los ciudadanos mexicanos.

Es común la suposición de que las personas desempleadas son usualmente personas las cuales no han tenido el mayor acceso a educación, sin embargo, durante los últimos años se ha observado que aun cuando las personas cuenten con un título universitario no todos logran obtener un empleo, aun sin que se relacione con la carrera cursada. Esto es un motivo que causa mucha intriga e incertidumbre a los estudiantes pues el campo laboral es cada vez más difícil por lo que se considera este un tema de suma importancia para alumnos que buscan contar con un título universitario y que desean saber si eso les da cierta seguridad para encontrar empleo o no.

El trabajo, pues, centra su estudio en el desempleo como variable Y y los factores que impactan en el cómo variable X. Donde se espera que:

1. La inflación (INPC) mantenga una relación negativa con el desempleo.
2. El PIB mantenga una relación negativa con el desempleo.
3. La educación mantenga una relación negativa con el desempleo.
4. El trabajo formal mantenga una relación negativa con el desempleo

Siendo la variable Educación la de mayor interés para el estudio, ya que de esta manera se puede comprobar si al contar con mayor educación SÍ disminuye el desempleo o si en realidad, no existe relación alguna entre estas dos variables y por eso el comportamiento del desempleo en la actualidad.

Rendón y Salas (1984) mencionan que la cantidad de personas ocupadas dentro de la producción de bienes y servicios no depende de un solo factor sino de varios, entre ellos se mencionan 1) el nivel de la actividad productiva; 2) las técnicas de producción y los métodos de administración; 3) el grado de capacidad instalada en uso y la intensidad de su uso; 4) la duración de la jornada laboral; 5) el nivel del salario real; y, 6) la inversión productiva. Siendo así se espera que las variables X sean significativas para la regresión.

Este tema es de gran interés personal ya que, siendo una alumna que está en camino a egresar me causa mucha incertidumbre y de cierta manera miedo el que el problema de desempleo dentro del país sea tan grave, ya que, nadie puede asegurar que tanto mis compañeros como yo podremos encontrar un empleo dentro de la rama económica. Es por esto por lo que busco encontrar el tipo de relación que existe entre estas variables para así poder entender porque aun existiendo grandes cantidades de capital humano y de inversión dentro del país, el desempleo sigue siendo una variable muy fuerte y visto casi como el enemigo más grande con el que luchan la mayoría de los mexicanos día a día, y que por más que luchan contra él parece ser invencible.

Marco teórico

La educación en el desempleo

El desempleo dentro de un país como México, el cual está clasificado como un país en vías de desarrollo, es un problema gigantesco debido a que, si con algo cuenta la nación es con mano de obra disponible, sin embargo, aun con toda esta mano de obra disponible y con todas las inversiones que se realizan año tras año al país, las personas siguen sin poder encontrar el trabajo adecuado que se ajuste a sus conocimientos y a sus capacidades, de hecho, muchas de ellas tienen que conformarse con el tener un empleo debajo de las capacidades con las que cuentan, con uno que no esté relacionado con su campo de estudio o, incluso, se tienen que conformar con un salario menor al que deberían de tener.

Jahoda (1987) explica que existen dos maneras para poder explicar al desempleo, por un lado, se encuentran las personas que no cuentan con un empleo, sin embargo, les gustaría poder contar con uno, y, por otro lado, se encuentran aquellos quienes, al no contar con un empleo, reciben ayuda para subsistir, ya sea por parte de familiares, amigos, etc. Cabe mencionar que se descartan a las personas ociosas y a los ricos. El segundo grupo de personas puede explicar a aquellas personas que quizás se encuentran cómodos en el desempleo y no buscan adquirir uno.

Además, es importante mencionar a la migración, que si bien este no es un tema que será abarcado por la investigación, si es una consecuencia de este fenómeno, porque es otro motivo por lo que el desempleo o empleos mal remunerados miles de mexicanos abandonan sus hogares año tras año para migrar a otros países en busca de mejores oportunidades, esto se ve reflejado claramente en el número de remesas que recibe México, ya que es una de sus mayores fuentes de ingresos. El problema de la migración refleja y es resultado de un problema aún más grande, el desempleo.

Beverley (2002) menciona que en Japón el 95% de la población completa el ciclo escolar de bachillerato y en los países de América Latina y el Caribe sólo la mitad de la población llega a la mitad del ciclo de bachiller. Y que, tanto la educación media superior como la técnica son algo clave para poder obtener trabajos que busquen mano de obra calificada y un salario prudente para aquellas personas que no continúan con sus estudios universitarios. Si bien en el documento escrito por Beverley se deja en claro que los países desarrollados si muestran una disminución en el desempleo, también hace mención de que en los países latinoamericanos esto no es así. Aún que las personas se encuentren capacitadas, el mercado parece no poder ofrecer empleos que requieran ese nivel de preparación.

Por otro lado, en datos de la ENOE se muestra que la tasa de desocupación incrementa conforme aumenta el nivel de estudios de la población, Ruiz y Ordaz (2011) mencionan este hecho y además hacen referencia a que las empresas que cuentan con un mayor dinamismo dentro del país requieren emplear a personas mejor capacitadas, por qué la tasa de desocupación incrementa cuando existe un mayor grado de conocimientos. Esto resulta ser un tanto preocupante, pues, el pensamiento común es, a menor grado de capacitación mayor número de desempleados, pero se observa que no es así, lo cual parece indicar que la educación o capacitación, no son variables que logren disminuir el desempleo.

Resultado de esto, González (1985) menciona como muchos estudiantes o licenciados tienen que conformarse con un empleo en el cual no desarrollan ni explotan al máximo sus capacidades y conocimiento, y por esto su ascenso social y calidad de vida, resulta mermada. Bouzas (2015) describe que este tipo de situación sólo trae como consecuencia desgaste para el trabajador, el obtener una baja remuneración y el contar con pocos o nulos derechos como empleado tiene un impacto negativo en la sociedad, desanima a las personas y muchas veces pueden hasta perder el interés por encontrar un empleo.

Crecimiento económico e informalidad

La actividad económica mexicana desde varios años atrás ha presentado una desaceleración muy notoria, la cual presenta consecuencias muy grandes y negativas para todos los mercados, en especial el mercado de trabajo. Además, es muy evidente el hecho que el gobierno mexicano es incapaz de crear el nivel de empleo necesario para el tamaño de la población y esto repercute en todas las ramas de la sociedad, México es un país con un bajo nivel de crecimiento el cual no puede abastecer a su población con el nivel de empleo que necesita.

Almonte y Carbajal (2011) en su investigación hacen referencia a un fenómeno que está sucediendo en el país desde la década de los ochenta aproximadamente, ellos mencionan que el crecimiento de México y su impacto en el desempleo han estado sufriendo cambios estructurales muy importantes, de tal manera que, el crecimiento parece ya no estar impactando o ser algo fundamental para la disminución del desempleo y debido a esto, aunque exista un crecimiento este ya no está generando los empleos suficientes para el tamaño de la economía.

El desempleo, entonces, genera consecuencias en el crecimiento económico, pues al existir un mayor número de personas desempleadas, la producción disminuye, por tanto, el consumo, y esto genera una cadena de situaciones la cual lleva a la disminución del Producto Interno Bruto (PIB), además de llevar a las personas

que se encuentran en la situación de desempleo a buscar alternativas para poder sobrellevar esa situación, las cuales muchas veces no son las mas optimas.

Resultado de todos estos problemas se lleva a otro problema muy grande en México: la informalidad. Al ser incapaz de crear empleos suficientes para la población las personas desempleadas están recurriendo a otras opciones como la migración o informalidad. Schneider y Enste definen la informalidad como: “La economía oculta, llamada también subterránea, informal, o paralela, comprende no sólo actividades ilícitas, sino además los ingresos no declarados procedentes de la producción de bienes y servicios ilícitos, tanto de transacciones monetarias como de trueques. Por lo tanto, la economía oculta comprende toda actividad económica que, en general, estaría sujeta a impuestos si fuera declarada a las autoridades tributarias.”

En el sector laboral formal se pueden encontrar los empleos que cuentan con una mejor remuneración, cuentan con una mayor estabilidad y mejor seguridad, con normas que lo regulen y protejan al empleado, mientras que en el sector informal la mayoría de los empleos cuenta con remuneraciones poco dignas, inestables, sin posibilidad de ascenso, donde las suspensiones de labores abundan y los despidos son muy comunes, por lo tanto, la rotación de trabajadores es muy común. Este tipo de empleos son los que se busca convertir a empleos formales, que puedan ofrecer a los empleados todos los servicios que se merecen.

El sector informal ayuda a que el crecimiento económico dentro del país se estanke o disminuya, un país que puede proveer de empleos de calidad a sus ciudadanos es un país que busca el crecimiento, que las personas cuenten con mejores ingresos y calidad en todos sus servicios. La informalidad, aunque provee de empleo a miles de personas, puede que sea quien está deteniendo el crecimiento del país.

Dussel (2003) en su investigación sobre las principales actividades generadoras de empleo México menciona que México es un país dedicado en su mayoría a la exportación de bienes, por lo tanto, las empresas que están instaladas dentro del país están centradas en ese tipo de actividades, actividades las cuales requieren ser intensivas en capital y por lo mismo el empleo generado es casi mínimo. Además, menciona que el constante crecimiento de la Población Económicamente Activa (PEA) y la generación de empleos formales, son algo fundamental para poder comprender la magnitud de problemas como la informalidad y la migración.

Gráfico 2. Tasa de informalidad



Elaboración propia con datos del Catálogo Nacional de Indicadores.

Ramos (2005) hace mención de que el sector productivo dentro del país no es capaz de crear el número de empleos necesarios para el tamaño de la población, por lo tanto, estas personas las cuales no logran ingresar al sector laboral se trasladan al sector informal y este se vuelve el generador de empleo. Por otro lado, Martínez (2005) habla en su investigación, de cómo los empleos mal remunerados son el causante principal de la informalidad y que por tanto deprime el mercado laboral, pues, las personas al no encontrarse conformes con el salario que se les está ofreciendo prefieren pasar a una economía informal donde no tengan que hacer frente a ningún tipo de impuestos. De igual forma, menciona que el sector informal es de cierta forma, una manera de compensar la falta de ingresos por la ausencia de empleos formales. Es así como se crea un estado en el que se evaden impuestos y esto termina afectando a la recaudación del Estado, lo que termina perjudicando directamente al crecimiento del país.

Samaniego (2008) en su ensayo sobre la informalidad en México realiza un análisis donde llega a la conclusión de que, quizás, esta informalidad pueden ser trabajos formales potenciales dentro del país, solo se necesita que el Estado realice las medidas necesarias para poder regular todos estos empleos, como impulsar o apoyar con tecnología o la entrada a mercados, disminuir los costos de registro e impuestos para que las personas no tengan ese miedo a entrar a la regulación del Estado, impulsar la capacitación y modernización de estos trabajos y así puedan pasar a formar parte del empleo formal y de esta manera poder mejorar la situación de todos los trabajadores que al formar parte del sector informal no cuentan con los derechos que todo trabajador debe de tener como acceso a seguridad médica o cumplir con responsabilidades como el pago de impuestos.

Desempleo y pobreza

La pobreza al igual que el desempleo son problemas en México que son muy difíciles de erradicar, y algo que hay que entender es que estos problemas van comúnmente de la mano y a estos sumándoles una mala distribución del ingreso, se crea una situación donde las personas que se encuentran ahí difícilmente pueden salir.

La situación de pobreza se define principalmente por una distribución del ingreso insuficiente y esta mala distribución del ingreso su vez está explicada por los malos salarios y remuneraciones que reciben los empleados y por la mala situación laboral en sí. Huerta (2012) menciona que una de las causas de la pobreza podría ser la existencia de una población con un nivel de educación alto, ya que quienes cuentan con los conocimientos cuentan a su vez con una mejor preparación y por ende obtendrían un buen empleo formal el cual les proporciona una remuneración digna y a su vez podrían estar fuera de una zona de pobreza. Sin embargo, bajo esto tengo que argumentar que con la literatura previamente mencionada se puede ver que el contar con un alto nivel de estudios no asegura del todo un empleo, o en algún caso, un empleo que corresponda al nivel de estudios que se tiene, y, por lo tanto, no existiría manera de salir de la pobreza, por lo menos no en todos los casos.

Salvia y Pla (2009) describen tres puntos donde se muestra como afecta el desempleo a las personas, 1) disminuye la capacidad de trabajo de las personas, la cual fue adquirida por experiencias en empleos anteriores; 2) devalúa el valor económico y simbólico del empleo, para quienes han entrado recientemente al sector laboral; 3) debilita la cultura laboral, aquellas personas y familiares, los cuales están sufriendo una situación de desempleo se desmotivan y frustran ante tal situación. Esto demuestra que el desempleo, si bien afecta económicamente la vida de los que se encuentran dentro de esta situación, también los afecta motivacionalmente, lo cual es algo para tomar en cuenta, pues la salud mental de las personas es un factor muy importante del cual se debe estar atento.

Hernández (2009) señala que el que pueda existir una menor desigualdad dentro de la distribución del ingreso, lo cual puede poco a poco erradicar la pobreza dentro del país, depende en gran medida de la manera en que maneja el sector laboral el pago de salarios.

Así pues, la pobreza se puede ver como un fenómeno derivado o no del desempleo, sin embargo, el empleo si puede influir en gran medida para disminuir la cantidad de personas que se encuentran dentro de esta situación. Si se logra incrementar el número de trabajadores a nivel nacional, el ingreso por persona incrementaría y de esta manera se esperaría que los ciudadanos logren salir de este tipo de situaciones, a esto sumándole una buena política pública por parte del gobierno para ayudar a disminuir esta situación.

Por otro lado, dentro de la investigación de Huerta (2012), una de sus ideas explica que puede ser la productividad el peor amigo de la pobreza, pues al incrementar la productividad disminuye la necesidad de una mano de obra capacitada, aumenta el desempleo y la pobreza se incrementa. Aquí se formaría un conflicto de intereses pues, para las empresas es más rentable o beneficioso el existir una mayor productividad, pero para las familias que pierden sus empleos no, tanto el gobierno como las empresas tendrían que llegar a un acuerdo para encontrar una solución.

Metodología

Para llevar a cabo la regresión del modelo se utilizará el método de Mínimos Cuadrados Ordinarios por medio del modelo multivariado o modelo de K variables.

Obtención de información

La frecuencia de la información utilizada es anual, y el periodo que comprende la regresión es de 1987 a 2017, esto corresponde a 31 observaciones.

Los datos de la tasa de desempleo se obtuvieron de la página de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE). Los datos del INPC se obtuvieron del Banco de Información Económica (BIE) del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Por otro lado, los datos del PIB, Capital Humano, y Trabajo Formal fueron obtenidos de la base de datos de Penn World Table versión 9.1.

Debido a que las variables utilizadas dentro de la regresión corresponden a distintos tipos de unidades o términos, fue necesario el homogeneizar todas estas variables por medio de un logaritmo para que el resultado de la regresión pudiese considerarse correcto, ejemplo es que los datos del PIB se obtuvieron en millones de dólares y el desempleo en tasa de desempleo.

Gráfico 3. Logaritmo del PIB **Gráfico 4.** Logaritmo del desempleo

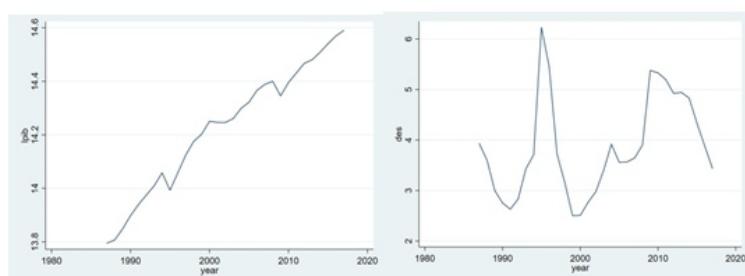


Gráfico 5. Logaritmo del empleo

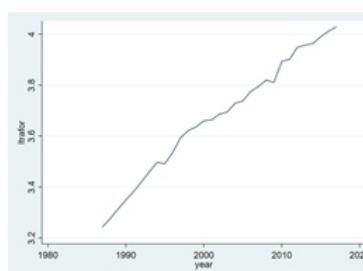


Gráfico 6. Logaritmo Capital Humano

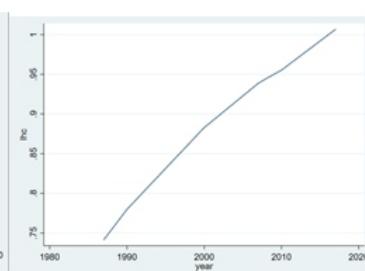
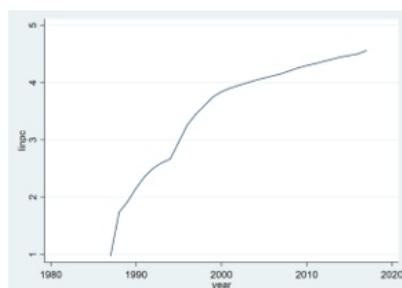


Gráfico 7. Logaritmo del INPC



Las gráficas muestran el distinto comportamiento de todas las variables utilizadas durante el desarrollo del modelo, se puede observar como el comportamiento del desempleo es demasiado volátil, además de que, si se compara con el gráfico del PIB, cuando el PIB incrementa el desempleo tiende a disminuir, por otro lado, si el PIB disminuye como lo hizo durante los períodos de crisis de 1994 y 2008, el desempleo se incrementa.

Por otra parte, tanto los gráficos de logaritmos de empleo como capital humano y el INPC muestran un comportamiento creciente, sin embargo, dentro del gráfico del empleo se pueden observar las ligeras caídas que hubo principalmente durante las crisis mencionadas anteriormente y una más alrededor de los años 2010 - 2012. Una vez homogeneizadas toda la base de datos de las variables y anexando la variable tiempo, se procede a estimar la regresión la cual se escribe de la siguiente manera: **regress des ltrafor lhc lpib linpc t**.

Resultados

Los resultados obtenidos en la regresión se pueden observar dentro del cuadro 1 y 2, los coeficientes corresponden a las β que acompañan a las X, mientras que el estadístico t muestra que tan significativa es cada variable para la regresión.

Cuadro 1. Resultados de la regresión

Variable	Coeficiente	Estadístico t
Constante	332.98	7.99
PIB	-43.35	-10.25
Trabajo formal	33.91	5.84
Capital Humano	221.58	5.21
INPC	-4.06	-4.25
Tiempo	-1.22	-4.07

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la regresión por medio de STATA.

Cuadro 2. Coeficiente de determinación y estadístico F.

R ²	0.8475
R ² ajustado	0.817
Estadístico F	27.79

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la regresión por medio de STATA.

Los resultados obtenidos de la regresión del modelo $D_{\text{des}} = \beta_1 + \beta_2 ltrafor + \beta_3 lhc + \beta_4 lpib + \beta_5 linpc + \beta_6 t$ se interpretan de la siguiente manera: El coeficiente del intercepto o constante del modelo arroja un número de 332.98 esta es la cantidad de empleo que existe en México cuando todas las variables X utilizadas en la regresión toman el valor de cero.

El PIB mostro un coeficiente de -43.35, es decir, si el PIB dentro del país aumenta en 1% el desempleo disminuirá en 43.35 unidades y, por otro lado, si este disminuye en 1% el desempleo aumentará en 43.35 unidades.

El coeficiente del trabajo formal fue de 33.91, lo que muestra que al incrementar el trabajo formal en 1% el desempleo aumentará en 33.91 unidades, en cambio si el trabajo formal disminuye en 1% el desempleo disminuye en 33.91 unidades.

El comportamiento del coeficiente del capital humano fue de 221.58, al incrementar el capital humano en 1% el desempleo aumentará en 221.58 unidades; si el capital humano disminuye en 1% el desempleo disminuirá en 221.58 unidades.

La inflación medida por medio del INPC arrojo un coeficiente de -4.06, lo que explica que al aumentar el INPC en 1% el desempleo disminuirá en 4.06 unidades y, por otra parte, si aumenta en 1% el desempleo aumentará en 4.06 unidades.

Por último, respecto al coeficiente de tiempo, debido a que el numero arrojado es negativo muestra que la tendencia es negativa en el comportamiento de la Y estimada.

Respecto a la significancia individual o estadístico t, el estadístico t de todos los estimadores es mayor a 2 en valores absolutos y la probabilidad asociada a dichos estadísticos es menor a 0.05; por lo tanto, todos los estimadores son significativos para la regresión.

La significancia conjunta de la regresión o estadístico F muestra que los estimadores del modelo de regresión son significativos de manera conjunta, porque la probabilidad del estadístico F (p value) es menor a 0.05. Es decir, se rechaza H₀.

Respecto al coeficiente de determinación o R² el modelo $\text{Des}_{\text{Des}} = \beta_1 + \beta_2 \text{trafor} + \beta_3 \text{hc} + \beta_4 \text{pib} + \beta_5 \text{inpc} + \beta_6 \text{t}$ arrojo un coeficiente de 0.8475, lo que indica que el modelo de regresión explica en un 84.75% al modelo de la realidad y que las variaciones de todos los estimadores X explican en un 84.75% al desempleo.

Conclusiones

El desempleo es un problema que día a día se busca erradicar o por lo menos disminuir y son los ciudadanos del país en conjunto con el gobierno los que pueden hacer algo para que esto pueda suceder y así, la vida de muchos mexicanos mejore. Es por esto por lo que, los altos números dentro de la tasa de desempleo son alarmantes y necesario el tomar medidas para elevar la calidad de vida de ciudadanos que quieren y pueden tener un empleo.

Los resultados obtenidos dentro de la regresión muestran que la educación mantiene una relación negativa con el desempleo, es decir, si existe un nivel educativo mayor el desempleo mostrara un incremento; la evidencia empírica respalda que esto puede ser correcto, pues indica que los trabajos que se están ofreciendo dentro del mercado laboral mexicano son empleos que no requieren mucha capacitación y por ende, los ciudadanos mejor capacitados están dispuestos a estar desempleados por un periodo de tiempo indeterminado a el tener que aceptar un empleo que no se ajuste a sus expectativas, ya sea porque no es un empleo que pertenezca a su área de conocimiento, el salario es inferior a lo que debería de ser o simplemente porque no les parezca el tener que desaprovechar los conocimientos los que cuentan.

Tanto el PIB como el INPC tuvieron el comportamiento esperado, ambos mantienen una relación negativa con el desempleo, el incremento de cualquiera de estas dos variables produce disminuciones en la tasa de desempleo. Respecto al PIB esto tiene mucho sentido pues el que exista un mayor crecimiento económico en el país moviliza la economía puede llegar a existir una mayor inversión en gasto público o

empresas, lo cual es generador del empleo, sin embargo, el que exista una disminución en el PIB puede ser peligroso pues se desmotiva la economía y esto puede ser peligroso por el impacto que puede causar en esta variable como lo es el desempleo. Por otro lado, evidencia empírica como la Curva de Phillips muestran que es posible que el incremento en la inflación ayude creando un impacto negativo dentro del desempleo y así este logre disminuir, sin embargo, esto debe ser manejado con cuidado pues, grandes incrementos de la inflación pueden causar un problema mayor por resolver para el país. El mantener una tasa de inflación controlada y que esta ayude a disminuir el desempleo puede ser una ventaja que el gobierno puede utilizar para mantener la tasa de desempleo baja.

El empleo formal mantiene una relación positiva con el desempleo y esto puede ser explicado ya que al existir un mayor numero de personas que adquieren un contrato dentro de una empresa, el numero de personas que trabajan dentro de la informalidad disminuye, esto genera resultados complejos, pues por un lado el incremento de empleos formales es bueno para dichos empleados, sus familias y calidad de vida, pero por otro lado aquellas personas que pierden su empleo, aun siendo informal pierden el ingreso que lograban recibir y su calidad de vida empeora drásticamente.

La elaboración de la regresión de este modelo econométrico y la creación del artículo científico fue de gran importancia pues ayudo a conocer cuales son las variables que impactan con mayor fuerza al desempleo y esto puede servir de referencia para que las autoridades pertinentes tomen las medidas necesarias y así el desempleo pueda disminuir y la calidad de vida de los mexicanos mejor considerablemente. Ejemplo de un tema donde el gobierno puede intervenir es en la creación de empleos que necesiten niveles educativos altos, es una pena el que los resultados arrojen que el incremento en niveles educativos aumenta el desempleo, al influir en la creación de empleos que requieran un alto nivel de capacitación se incentiva de manera indirecta a que las personas quieran tener una mejor educación.

Respecto a la informalidad dentro del sector labora, sería prudente que los gobernantes creen políticas publicas que incentiven a todos los ciudadanos que se encuentran dentro del sector informal a salir de este sector y que sean un mayornúmero de empleados que cuenten con empleos de calidad, con salarios dignos y seguro laboral.

Respecto a la productividad la cual es abordada dentro del marco teórico del presente artículo, es necesario el encontrar un equilibrio dentro del sector laboral, ya que la evidencia empírica muestra que el incremento en los niveles de productividad de las empresas ayuda a incrementar el desempleo, encontrar un balance perfecto entre la productividad y la mano de obra de calidad puede beneficiar a todas las empresas mexicanas, elevar su eficiencia, sin tener que eliminar de sus empresas a grandes cantidades de empleados, que ambos sean complemento en lugar de que se resten.

El desempleo no solo afecta a las personas que se encuentran en esta situación sino también a los familiares de estas y al crecimiento económico del país, que al existir tantas personas con esta situación muchos terminan en situación de pobreza o hasta en la calle, los ciudadanos son quienes pueden movilizar la economía, el empleo es la clave para que un país crezca y se desarrolle, incrementar el nivel de ingreso dentro de las familias les puede asegurar un mejor nivel de vida, con mayor calidad en salud, educación, lo que a su vez generara personas con un nivel de capacidad mejor, lo cual solo puede mejorar la condición del país.

Referencias

Almonte, L., & Carbajal Suárez, Y. (2011). Crecimiento económico y desempleo en el Estado de México: una relación estructural. urbe. Revista Brasileira de Gestão Urbana, 3 (1), 77-88.

Bouzas Ortiz, José Alfonso (2015): [Las nuevas condiciones del trabajo en el contexto de la globalización económica ¿Hacia un nuevo derecho del trabajo?](#) Universidad Nacional Autónoma de México, Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología, Instituto de Investigaciones Económicas, México, D.F. ISBN 978-607-02-7252-3.

Carlson, Beverley (2002): Educación y mercado del trabajo en América Latina frente a la globalización. REVISTA DE LA CEPAL(77). Pp. 123-141.

Dussel Peters, E. (2003). Características de las actividades generadoras de empleo en la economía mexicana (1988-2000). *Investigación Económica*, LXII (243), 123-154.

Feenstra, Robert C., Robert Inklaar and Marcel P. Timmer (2015), "The Next Generation of the Penn World Table" *American Economic Review*, 105(10), 3150- 3182, available for download at www.ggdc.net/pwt

González Salazar, G l o r i a (1 9 8 5) :
Empleoyjuventud: Viejos y nuevos problemas. Momento Económico (14). pp. 3-6. ISSN 0186-2901
Gujarati, N. & Porter, C. (2009). *Econometría*. México: McGraw Hill.

Hernández Laos, E. (2009). Crecimiento, distribución y pobreza en México. *Economíaunam*, 6 (16), 101-106.

Huerta Quintanilla, R. (2012). Pobreza, distribución del ingreso y renta básica. *Economíaunam*, 9 (26), 68-81.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Banco de Información Económica. Índice Nacional de Precios al Consumidor.

Martínez Pérez, J. (2005). El sector informal en México. *El Cotidiano*, (130), 31-45.M. Jahoda (1987): Empleo y desempleo: un análisis sociopsicológico books.google.com.

OECD (2019), Unemployment rate (indicator). doi: 10.1787/997c8750-en (Accessed on 02 June 2019)

Ramos Soto, A. (2015). Sector informal, economía informal e informalidad. *RIDE Revista Iberoamericana para la Investigación y el Desarrollo Educativo*, 6 (11).

Rendón, Teresa y Salas, Carlos (1984): Para medir el desempleo. *Momento Económico* (5). pp. 14-16. ISSN 0186-2901.

Ruiz Nápoles, Pablo, Ordaz Díaz, Juan Luis (2011): Evolución reciente del empleo y e
desempleo en México. D i s p o n i b l e e n :<<http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=363533411005>> ISSN 1665-952X.

Salvia A, J Pla. (2009) El otro desempleo. Impacto del crecimiento sobre la estructura del empleo durante los últimos cuatro años. *La Causa Laboral*. Wadmin.uca.edu.ar

Samaniego, N. (2008). El crecimiento explosivo de la economía informal. *Economíaunam*, 5 (13), 30-41.

Schneider, Friedrich, y Enste, Dominik, (2002). Ocultándose en las sombras, El crecimiento de la economía subterránea, en *Temas de Economía*, núm. 30, p. 2.

México, su urgente necesidad de un crecimiento económico dinámico

Luis Alberto Guerrero Amado



Resumen

Este documento analiza las variables macroeconómicas que impactan de forma considerable en el PIB. Para que esto se lleve a cabo, se expone una hipótesis que abarca los puntos a considerar explicando porqué estos datos llevan una relación con el crecimiento económico. Se efectúa un ejercicio econométrico buscando explicar dichas relaciones a través del programa STATA calculando la regresión de las estimadores. El análisis arroja un resultado que explica que la productividad, el empleo y las exportaciones afectan de forma positiva al Producto Interno Bruto (PIB), lo cual coincide con la evidencia empírica en la que se demuestra que dichas variables son beneficiosas para el crecimiento económico del país.

Palabras clave: crecimiento, productividad, producción, empleo, desarrollo económico

Clasificación JEL: D9, O4, D2, E24, O1

Introducción

El crecimiento económico ha sido considerado a lo largo de los años como una de las variables más importantes para el bienestar de una sociedad, ya que la falta de crecimiento causa la deficiencia de muchos rubros, lo que genera, delincuencia, inestabilidad política y social, caos, desigualdad, falta de tecnología, y falta de oportunidades de prosperidad. México, al ser considerado un país en vías de desarrollo debe de tomar como prioridad sobre muchas otras cosas el crecimiento económico para así poder aspirar a un desarrollo económico, una vez obtenido ese desarrollo económico tan anhelado por muchos países, la calidad de vida mejoraría considerablemente para todos los mexicanos, pero, desgraciadamente, se está lejos de alcanzarlo.

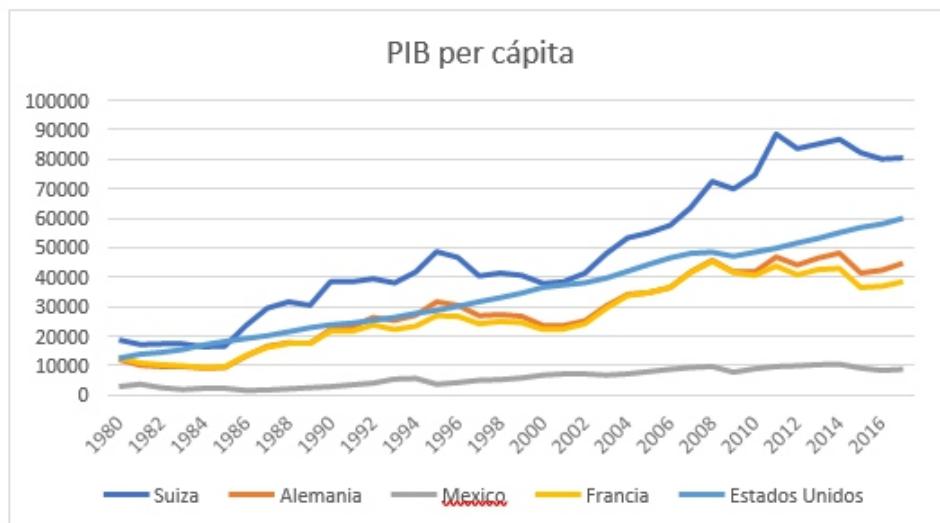
Si bien no es imposible aspirar por un desarrollo económico elevado, es muy difícil estando en la situación en la que el país se encuentra, para esto se debe de empezar mejorando algunas de las áreas que se consideran necesarias para que se logre el objetivo deseado.

Países con un PIB per cápita bajo en comparación con el de países desarrollados puede ser un factor que diferencie a un país desarrollado de un subdesarrollado. En el GRÁFICO 1 se puede apreciar como el PIB per cápita de los países desarrollados es considerablemente mayor en comparación a México, que incluso, hasta parece permanecer casi constante.

Algunas de las causas del subdesarrollo pueden ser:

- Debilidad de instituciones sociales y económicas.
- Sistemas económicos ineficaces.
- Potencial de crecimiento inutilizado.
- Corrupción.
- Violencia.
- Desaprovecho de recursos naturales.
- Altas tasas de desempleo.

GRÁFICO 1



Para esta investigación se utilizaron algunas de las variables que se consideran que más impacto tienen en el crecimiento económico. Las variables son, productividad, empleo y exportaciones.

Este artículo científico se maneja basado en la hipótesis de que todas las variables tienen una relación positiva con el PIB, dichas variables son de suma relevancia ya que, por ejemplo, la productividad es considerada positiva, lo que significa que un aumento de ésta generalmente está derivado de un aumento en la calidad de los productos, eficiencia, tecnología e innovación; las exportaciones al formar parte de las variables que impactan directamente en el PIB es considerada como positiva porque además de aumentar la globalización genera un mayor nivel de producción y una capacidad exportadora mayor; por último, el empleo que es el que proporciona las oportunidades a las personas y las vuelve activas económicamente es considerado fundamental para el crecimiento de un país, pero para esto se necesita un mercado laboral estable capaz de absorber a las personas dispuestas a trabajar.

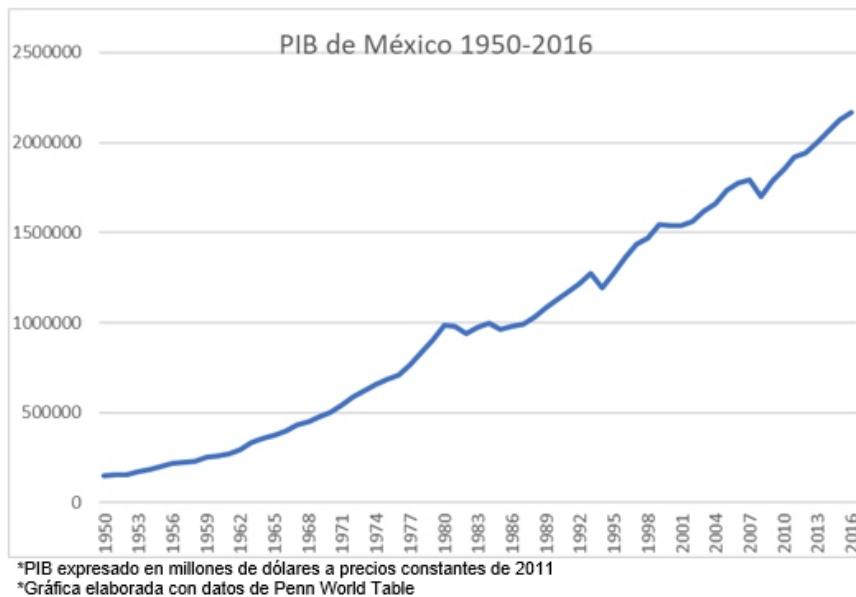
Marco teórico

Crecimiento económico de México

El crecimiento económico además de ser un concepto muy importante es una actividad y una práctica profesional, ya que, encima de tratarse de un tema de debate popular, es una actividad por la que existen altas expectativas e inversiones públicas significativas. Si bien, el crecimiento económico es diferente al desarrollo económico, se requiere de un crecimiento económico para que el desarrollo exista. Por un lado, hay crecimiento económico cuando los bienes y servicios producidos por un país en un año son más que los producidos que el año anterior, pero cuando este crecimiento económico se ve reflejado y se distribuye entre toda la población y mejoran los niveles de vida para todos en conjunto, es cuando existe un desarrollo económico y, precisamente por eso, es que se desea más un desarrollo que un crecimiento. El crecimiento económico tiene una fundamentación teórica fuerte y puede ser medida fácilmente a través de un aumento en el PIB. En teoría David Ricardo (1819), después Solow (1956) y muchos otros conceptualizan una economía como una máquina que genera productos finales a través de factores de la producción tales como trabajo, tierra y capital.

El crecimiento económico en México ha sido proceso de altas y bajas, y pocas veces se mantiene constante, este es un grave problema ya que afecta a diversos factores como son la educación, salud, empleo, seguridad, etc. Lo que termina repercutiendo en el bienestar y calidad de vida de los mexicanos, lo cual se vuelve un ciclo, pues, si el crecimiento económico en México no ayuda a la realización de los ciudadanos entonces estos no podrán aportar al mismo crecimiento.

GRÁFICO 2



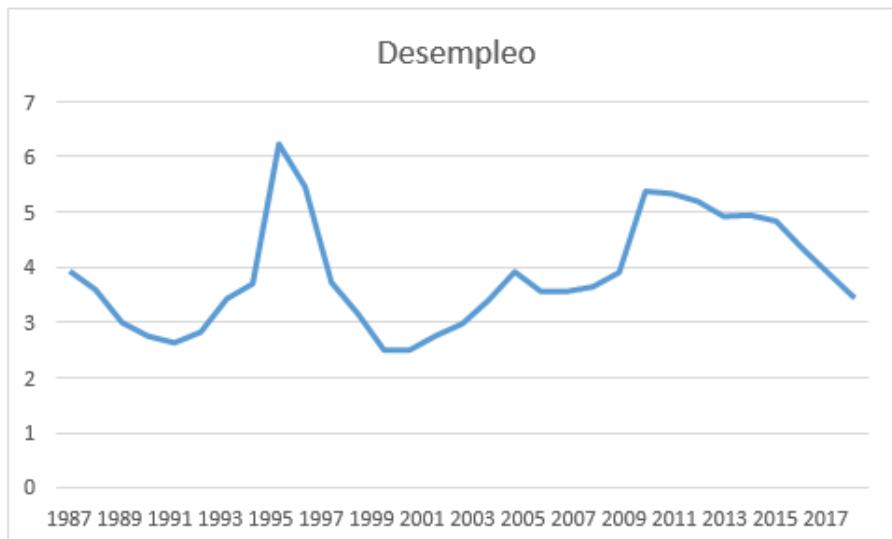
Crecimiento económico y productividad

La productividad, la cual seguido es confundida con el nivel de producción. Abbott (2006) mencionó que la productividad es la medida de cuán eficiente es el proceso de producción, esto significa que la productividad aumenta cuando los factores de la producción son usados de manera óptima ya que, por ejemplo, en el sector industrial un crecimiento en la productividad es importante porque permite a la industria competir con otros sectores de la economía con recursos tales como la mano de obra, capital y materia prima, para así mantener competencia internacional. Si bien la productividad no lo es todo, en un largo plazo casi lo es ya que la capacidad de un país para mejorar su nivel de vida a lo largo del tiempo depende casi totalmente de su capacidad de elevar su producción por trabajador.

Es importante destacar que algunos sectores de la economía han tenido un nivel de productividad bajo a pesar de ser de vital importancia para el desarrollo económico, ya que, por ejemplo, los resultados de los sectores de la salud y la educación se vuelven insumos para todos los demás sectores en forma de trabajadores saludables y preparados. Esto es un recordatorio para que las políticas de gobierno que generalmente se enfocan a los sectores que impactan de forma más directa al crecimiento económico, puedan apoyar a los sectores que brindarán mejores resultados en un mediano o largo plazo.

Se puede mencionar que el bienestar de las personas está relacionado con su participación en la sociedad y en la fuerza de trabajo, lo que conlleva a que exista un mayor sentido de pertenecimiento e integración social. Por lo que hasta se podría preguntar, entonces, “¿tan solo se debe aumentar la productividad?”, la respuesta es no, existen muchos otros rubros los cuales deben tratarse para que exista un desarrollo económico, y uno de los más importantes es el de la participación de las personas en la economía, pero, para esto se requiere de una economía sana que tenga un mercado laboral decente y capaz de absorber a aquellos que desean participar. Como se puede observar en el GRAFICO 3, es apreciable que la tasa de desempleo se encuentra con diversos altibajos, lo cual atenta contra la estabilidad del empleo en México, pero, afortunadamente en los últimos años ha mostrado una tendencia descendente.

GRAFICO 3



*Tasa de desempleo de 1987 a 2017

*Gráfica elaborada con datos de OCDE

El crecimiento económico ocurre cuando el número de los productos finales aumenta. Los productos finales aumentan si se añaden más factores tales como la innovación y tecnología con el objetivo de utilizar dichos factores para aumentar la producción. Sen (1999) mencionó que se considera el desarrollo económico como la fuerza de una autonomía y libertad sustancial, los cuales permiten al individuo entrar de lleno en una vida económica. Por lo tanto, el desarrollo económico ocurre cuando las personas tienen la oportunidad de desarrollar las capacidades que les permiten participar activamente y contribuir a la economía.

También es cada vez más evidente que la prosperidad económica regional está vinculada a la capacidad de un área para prevenir, resistir y recuperarse rápidamente de las crisis. Establecer la capacidad de recuperación económica requiere de una capacidad de anticipar el riesgo, evaluar cómo ese riesgo puede afectar a la economía y desarrollar una capacidad de respuesta. Para esto se necesita de la creación de una fuerza laboral resistente que pueda cambiar mejor entre trabajos o industrias cuando su empleo se ve amenazado.

Crecimiento económico y empleo

El crecimiento económico está basado en crear más empleo, pero éste no se enfoca en que exista una serie de objetivos o algún marco de referencia a seguir, mientras que el desarrollo económico está enfocado en cambiar la situación de los trabajadores para que estas personas puedan trabajar más productivamente y la economía se desplace hacia actividades de alto valor.

Mientras que el crecimiento económico puede ser medido trimestralmente, obtener resultados en un desarrollo económico puede tomar décadas, incluso hasta generaciones. Para que esto suceda se requiere de una innovación y emprendedurismo que lleguen de forma adelantada, por lo que se requiere de más énfasis en este a través de políticas para el desarrollo económico. Y de esta forma, los emprendedores se volverían un agente de cambio en una economía y la fuente para una productividad elevada. Schumpeter (2011) menciona que la innovación y el emprendimiento están muy ligadas ya que, por un lado, los emprendedores identifican una oportunidad e innovan, mientras que la innovación es un elemento fundamental para la creación de una nueva idea o invención de un emprendedor. La innovación puede resultar en nuevos productos introducidos al mercado, procesos de producción nuevos o nuevas formas de organizarse.

La innovación de acuerdo con la OECD (2005) la innovación es la implementación de un nuevo o muy mejorado producto, proceso, método de mercadotecnia, método de organización en el lugar de trabajo o relaciones exteriores. Todo esto resulta imprescindible ya que es el margen de mejora con el que cuenta un país y es por eso que debe de haber más enfoque hacia la inversión en la investigación y desarrollo para que el país mejore.

Una vez analizado esto, un desarrollo económico que busca la innovación y emprendedurismo es otra solución de las preocupaciones de una productividad decreciente en un largo plazo. La innovación es una actividad social que requiere de una mezcla de individuos con diferentes habilidades que colaboren para crear valor. El desarrollo económico trata de crear opciones de elección o el aumento del número de oportunidades para consumidores y productores. Un desarrollo económico equitativo y sostenido busca el crecimiento económico a la misma vez que renueva y mejora las capacidades y condiciones que hagan del crecimiento económico algo posible.

Una vez explicado el desarrollo económico, inspirado en Sen (1999) se ofrece la definición que se considera correcta: “El desarrollo económico es la expansión de capacidades que contribuyen al avance de la sociedad a través del potencial individual, empresarial y comunitario. El desarrollo económico está medido por el sostenimiento del incremento y calidad de vida a través de la innovación, costos de transacción bajos, y la utilización de capacidades dirigidas hacia la producción y difusión responsable de bienes y servicios. El desarrollo económico requiere de instituciones eficaces basadas en normas de apertura, tolerancia al riesgo, apreciación de diversidad y confianza en la realización de beneficios mutuos para el sector público y privado.”

Crecimiento económico y exportaciones

Las economías abiertas tienden a crecer con más rapidez y de manera más constante que las economías cerradas, y el crecimiento económico es un factor importante para la creación de puestos de trabajo. Las empresas que obtienen beneficios suelen contratar más personal que las que registran pérdidas. El comercio también puede impulsar la eficiencia y la productividad, ya que permite a las empresas acceder a una gama más amplia de insumos asequibles y de calidad, así como a tecnologías y conocimientos que no podrían obtener en una economía cerrada. El acceso a la tecnología y a insumos de calidad puede impulsar enormemente la innovación y la creatividad en el lugar de trabajo.

Desde que se dio la apertura comercial en México con la firma del Tratado de Libre Comercio en 1992, el país basó su economía en las exportaciones, lo cual pudo ser una estrategia productiva durante un buen periodo de tiempo, sin embargo, el poco crecimiento que el país está teniendo debería ser razón suficiente para que este tomara las medidas necesarias donde ya no se cargue en su totalidad el peso a las exportaciones. No obstante, este nos ha causado aumentos en los niveles de comercio e inversión ya que Proaño (2005) analizó que desde 1994 a 2002 la apertura comercial pasó de 21.69% a 52.79%.

El FMI (2016) informa que el TLCAN representa más del 25% del PIB mundial, además los países pertenecientes a este tratado han crecido de forma sostenida alrededor de 2.6% cada año desde la firma del acuerdo. Se sabe que México no crece al 2.6% pero dicho tratado aporta mucho a la economía. Ros (2008) menciona dos supuestos bajo los cuales la economía mexicana debía crecer durante los años ochenta, 1. Se manejaría una economía abierta y por lo tanto las exportaciones crecerían, 2. La expansión comercial traería como resultado una mejor productividad y asignación de recursos por lo que sería más competitivo dentro de los mercados. Y dichos supuestos se volvieron realidad a partir de la implementación del TLCAN.

Fuji, Candaudap y Gaona (2005) en su investigación sobre exportaciones y el crecimiento económico encuentran que el dinamismo que existe dentro del sector exportador no se puede traducir totalmente a crecimiento económico, pues, la mayoría sino es que, en la totalidad de los productos exportados requieren grandes cantidades de materiales importados, lo que recae en la balanza comercial la cual, en la mayoría de las ocasiones, termina siendo deficitaria. Es por esto que, aunque el valor total de las exportaciones sea numeroso su aportación al ingreso nacional y por tanto al crecimiento económico, es muy reducido. Pero, en cambio, Esfahani (1991) plantea que existe una relación positiva entre exportaciones y crecimiento económico y se debe a que el incremento en el nivel de las exportaciones aporta una mayor cantidad de divisas con las que es posible financiar las importaciones de bienes intermedios y de capital requeridos para alcanzar mayores tasas de crecimiento en los países subdesarrollados.

El acuerdo firmado entre México y EE.UU., TLCAN, tiene importancias significativas en el crecimiento de la economía mexicana. Por un lado, permitió que el país tenga una apertura en el mercado norteamericano, que las exportaciones pasaran de ser principalmente petroleras antes del tratado se volvieran, en su mayoría, manufactureras e industrializadas, lo que ocasiona mayores cadenas productivas incentivando a inversionistas extranjeros a invertir en mano de obra y capital; esto genera mayor capacidad de empleo e impulsa la productividad del país. Según Flores (2014) México es para Estados Unidos su tercer socio comercial, su segundo destino de exportaciones y tercer proveedor. Pero, por otro lado también existen desventajas al aumentar las exportaciones ya sea por formar parte del TLCAN u otros factores, ya que como se mencionó anteriormente los productos exportados requieren de grandes cantidades de materiales importados, que afecta a la balanza comercial.

Metodología

La econometría es una herramienta que busca definir y cuantificar las relaciones que existen entre diferentes variables que se toman en cuenta para un modelo económico y todo esto se logra a través de la estadística y de las matemáticas. Para Tintner (1968) la econometría consiste en la aplicación de las matemáticas y estadística a los datos económicos para darle validez o que se comprueben los modelos elaborados por la economía matemática y obtener resultados numéricos. Y visto de forma más concreta, para Malinvaud (1966) el arte del econometrista es encontrar un conjunto de supuestos específicos que estén apegados lo más posible a la realidad, para que los datos con los que se cuenta puedan ser aprovechados de mejor forma.

Para que resolver el modelo, se utilizó el método de mínimos cuadrados ordinarios, a través de "K" variables que es uno de los modelos más eficaces y populares del análisis de regresión. Un análisis de regresión de acuerdo con Gujarati y Porter (2010) es la principal herramienta para obtener estimaciones.

Este fue el modelo estadístico que se consideró adecuado para poder realizar este ejercicio. Se busca a través de este método que las variables sean significativas para el PIB, las cuales se determinaron a través del programa STATA realizando una regresión con las variables a considerar.

Los datos utilizados son anuales y abarcan el periodo de 1960 a 2017, formando una muestra de 58 observaciones. Todos estos datos se obtuvieron de la base de datos de Penn World Table y del Banco Mundial.

Producto interno bruto. La serie de datos se obtuvieron de la base de datos de Penn World Table donde los datos son anuales y están expresados en precios constantes de 2011 en millones de dólares. El PIB son los bienes y servicios producidos en un periodo determinado, por lo que éste influye directamente en las demás variables a utilizar, así como éstas influyen en el desarrollo.

Productividad. Para la productividad, la base de datos de Penn World Table la maneja como una variable llamada TFP que significa por sus siglas en inglés productividad total de los factores de producción y está expresada a precios constantes de 2011, así como también están dados anualmente. La productividad es un factor determinante para un crecimiento económico, además de que brinda una estabilidad a corto, mediano y largo plazo.

Exportaciones. La variable de exportaciones se adquirió en la base de datos del BM (Banco Mundial) los cuales están expresados cada año y en dólares a precios constantes de 2010, las exportaciones, al formar parte de los componentes que conforman al PIB se vuelven relevantes en el crecimiento económico.

Empleo. La serie de datos fue obtenida de Penn World Table y están dados en el número de personas contratadas formalmente (en millones) por año. Los datos proporcionados son de gran importancia para la economía ya que genera ingresos para las personas y provoca que la población sea participativa para el crecimiento de la economía.

A todas las variables se les aplicó el logaritmo para que las variables sean consideradas como las mismas unidades y que puedan ser medidas entre sí y determinar de manera más sencilla el grado de relación que existe.

CUADRO 1

Variable	Definición	Unidad
lplib	Logaritmo aplicado a la variable de Producto Interno Bruto	Millones de dólares a precios constantes de 2011
lprod	Logaritmo aplicado a la variable de productividad	Millones de dólares a precios constantes de 2011
lexps	Logaritmo aplicado a la variable de exportaciones	Dólares a precios constantes de 2010
lemp	Logaritmo aplicado a la variable de empleo	Millones de personas

Se les aplica el logaritmo natural a las variables debido a que dichas variables están dadas en distintos tipos de unidades y lo que se busca es homogenizarlas para que su medición sea más accesible.

Por lo tanto, para este modelo las variables que se utilizarán para determinar el nivel de significancia que existirá hacia el PIB serán empleo, exportaciones y productividad.

Se espera que en la regresión las relaciones de las variables sean positivas ya que todas se consideran que aportan al crecimiento económico de una u otra forma.

Resultados

Los resultados obtenidos en el modelo se pueden observar en el CUADRO 2 y CUADRO 3.

CUADRO 2

lplib	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf.]	Interval]
lprod	1.290556	0.138264	9.33	0	1.013233	1.567879
lexps	0.147864	0.057887	2.55	0.014	0.0317579	0.26397
lemp	1.408516	0.157673	8.93	0	1.092265	1.724767
t	-0.0123	0.003023	-4.07	0	-0.018359	-0.00623
_cons	5.629327	1.057518	5.32	0	3.508214	7.750439

*Cuadro elaborado a través de la regresión del programa STATA.

CUADRO 3

Número de obs	=	58
F (4, 53)	=	1907.13
Prob > F	=	0
R-squared	=	0.9931
Adj R-squared	=	0.9926
Root MSE	=	0.05289

*Cuadro elaborado a través de la regresión del programa STATA.

Los resultados obtenidos en la regresión arrojan que el efecto de cada una de las variables X (productividad, exportaciones y empleo) tienen un impacto positivo en la variable Y (PIB) tal y como se esperó en la hipótesis planteada, como se podrá ver en el CUADRO 2, la regresión muestra un coeficiente y un estadístico t positivo.

La productividad muestra un valor 1.290556, el cual significa que si el PIB aumenta en 1% la productividad aumentará un 1.29%. Esto pasa debido a que la productividad:

- Proporciona una reducción en los tiempos de producción, provocando así una mayor capacidad productiva derivado de la velocidad en lo que se genera un producto final y se le hace llegar al consumidor.
- Genera una reducción en los costos de producción, generando un aumento en las ganancias debido a las mejores técnicas de producción, calidad y una gestión adecuada del inventario.
- Cumplimiento de objetivos económicos y no económicos.

Las exportaciones mostrando un coeficiente de .147864, significa que por cada 1% que aumente el PIB, las exportaciones aumentarán en 0.14%, haciendo notar así que existe una relación positiva entre ambos estimadores, dicha relación positiva hace alusión a que las exportaciones:

- Crean un acceso a nuevos mercados, haciendo así, que los productos lleguen a más partes del mundo, provocando un aumento en las ventas
- Generan empleo y entrada divisas para el país.
- Causan un aumento en los ingresos por el aumento de clientes y por regiones en las se pueden vender a un precio más alto obteniendo así utilidades más elevadas.

Después el empleo prueba que es un factor determinante para el crecimiento económico teniendo un coeficiente de 1.408516, siendo el mayor de las 3 variables estimadas ya que muestra que por cada aumento de 1% en el PIB, el empleo aumenta en 1.40%, y, como se ha demostrado a lo largo de la investigación, se demuestra una vez más que el aumento del empleo es un factor fundamental para un crecimiento económico.

El resultado que arroja la regresión sobre el empleo es debido a que:

- Genera ingresos, generando de esta forma, una mejora en la calidad de vida de la sociedad
- Incentiva el consumo ya que, al obtener ingresos, se genera una capacidad mayor de consumir y así activar la economía.
- Provoca una aportación a la economía ya que los ingresos generados activan la economía.
- Se observa un aumento considerablemente capital humano del país derivado del aumento de la capacitación, productividad y experiencia.

Posteriormente, en la variable de tiempo se puede apreciar que la tendencia que muestra el crecimiento económico con el tiempo es negativa, debido al coeficiente negativo. Por otra parte, del valor t estadística que se arroja en la regresión también es mayor a dos en valores absolutos mostrando un valor negativo de -4.07.

La t estadística del CUADRO 2 muestra en todas las variables un valor mayor a 2 y probabilidad asociada menor a 0.05, significando esto que todas las variables son significativas para el modelo.

Como se puede ver en el CUADRO 3, la regresión muestra un resultado del estadístico F con un valor de 0, significando esto que las variables utilizadas en el modelo fueron significativas de manera conjunta, para aprobar dicho resultado el estadístico F debe arrojar un resultado menor a 0.05, requisito que se cumplió exitosamente, lo cual quiere decir que la H₀ se rechaza.

Asimismo, en el CUADRO 3 se observa que el R² calculado en la regresión arroja un resultado de .9931, lo cual significa que el modelo explica en un 99.31% a la realidad y que las variaciones de los estimadores X (productividad, empleo, exportaciones y tiempo) explican en un 99.31% al Producto Interno Bruto.

Conclusiones y recomendaciones

Se concluye que la investigación realizada es de suma importancia debido a la magnitud de los asuntos que se están tratando. El crecimiento económico es una variable que tiene diferentes formas de explicarse, además de ser un tema de debate en el que se difiere mucho, sin embargo, si las cosas se hacen bien, y se toman decisiones óptimas de inversión, se cambia la forma de ver las cosas y se busca hacer algo al respecto, es posible aspirar a ese tan anhelado desarrollo económico que tanto se mencionó en el artículo. Las variables utilizadas son las que se consideraron que más destacan en los países desarrollados y que no se está tan lejos de alcanzarse, pero, a pesar de esto, si se sigue caminando un paso hacia adelante y dos hacia atrás nunca se podrá avanzar. La situación económica de México es preocupante, registramos un crecimiento económico muy por debajo de lo que se espera en un país en vías de desarrollo a pesar de tener un abundante número de áreas de mejora. La economía mexicana va creciendo a un ritmo muy moderado y a pesar de esto existe una gran vulnerabilidad.

Si bien, México, al ser un país en vías de desarrollo no debe actuar igual, económicamente hablando, que un país desarrollado, ya que un país primermundista ya tiene cubiertos rubros que países subdesarrollados aún no los tenemos. Sí se deben de seguir ciertos pasos, ya sean morales, éticos y/o culturales. Una vez cambiando la forma de pensar, buscándose un bienestar social y haciendo las cosas sin precipitaciones, con justicia y equidad, la situación social y económica de México puede cambiar.

El artículo muestra como el empleo, productividad y exportaciones son de vital importancia para la economía mexicana ya que genera un aumento en el crecimiento económico, además de que si dichos rubros se tratan con la organización correcta es una forma de mejorar la calidad de vida de generaciones futuras, pensando en un largo plazo. La productividad, por ejemplo, lo es casi todo en un largo plazo ya que es la capacidad de un país para mejorar su nivel de vida a lo largo del tiempo dependiendo casi totalmente de su capacidad de elevar su producción por trabajador.

El aumento de la innovación, tecnología, patentes y emprendimiento son algunos otros de los rubros en los que se analizó que también son áreas potenciales para el desarrollo económico, ya que estas áreas coadyuvan a que la economía se desarrolle y se produzca más.

Una vez analizado todo esto se concluye que la explicación del modelo fue un éxito ya que logró explicar casi en su totalidad a la realidad, haciendo enfoque a que en México existen muchas áreas deficientes las cuales tienen mucho margen de mejora y es cuestión de trabajar en ello a través de políticas públicas con prioridades claras en conjunto con la concientización de la sociedad, para que de esta forma se cumplan los objetivos planteados y la calidad de vida de los mexicanos mejore.

Referencias

- Abbott M (2006). "The Productivity and Efficiency of the Australian Electricity Supply Industry." *Energy Economics* 28(4): 444-454.
- Esfahani, H. S. (1991). "Exports, Imports, and GDP Growth in Semi- Industrialized Countries". *Journal of Development Economics*, Vol. 35. No. 1, pp. 93-116.
- Feenstra, Robert C., Robert Inklaar and Marcel P. Timmer (2015), "The Next Generation of the Penn World Table" *American Economic Review*, 105(10), 3150-3182, available for download at www.ggdc.net/pwt
- Flores, J. B. (5 de junio de 2014). International Center for Trade and Sustainable Development. Obtenido de International Center for Trade and Sustainable Development: <http://www.ictsd.org/bridges-news/puentes/news/competitividad-en-m%C3%A9xico-a-20-a%C3%B3los-del-tlcan>
- FMI. (enero de 2016). Fondo monetario Internacional. Obtenido de Fondo monetario Internacional: <http://www.imf.org/en/Data>
- Fujii, G., Candaupad, E., & Gaona, C. (2005). Exportaciones, industria maquiladora y crecimiento económico en México a partir de la década de los noventa. *Investigación económica*, 64(254), 125-156.
- Gujarati, N., Porter, C. (2009). *Econometría*. México: McGraw Hill.
- Hadjimichael, F. M., Kemeny, T., & Lanahan, L. (2014). Economic development: A definition and model for investment.
- Malinvaud, E. (1966). *Statistical Methods of Econometrics* (Chicago: RandMcNally). Malinvaud Statistical Methods of Econometrics 1966. p. 514.
- OECD (2019), Unemployment rate (indicator). doi: 10.1787/997c8750-en
- OECD/OCDE (2005). Oslo Manual: Guidelines for collecting and interpreting innovation data, third edition. Paris: OECD.
- Solow, R. M. (1956). A contribution to the theory of economic growth. *The Quarterly Journal of Economics*, 70(1), 65-94.
- Proaño, José (2005). Beneficios y Riesgos del Tratado de Libre comercio entre Ecuador y EE.UU. (Disertación de Ingeniería Comercial, no publicada). Quito: Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Ricardo, D., Gonner, E. C. K., & Li, Q. (1819). *The principles of political economy and taxation*: World Scientific.
- Rodríguez Benavides, D., & Venegas-Martínez, F. (2011). Efectos de las exportaciones en el crecimiento económico de México: Un análisis de cointegración, 1929-2009. *EconoQuantum*, 7(2), 55-71.
- Ros, J. (2008). La desaceleración del crecimiento económico en México desde 1982. *El Trimestre Económico*, 537-560.
- Schumpeter, J. A. a. (2011). *The entrepreneur: classic texts by Joseph A. Schumpeter*. Stanford, California: Stanford University Press.

Migración internacional mexicana por entidad federativa

Yesica Griselda Nieve Mejía



Resumen

En este documento se analizarán algunas variables macroeconómicas, las cuales ayudan a determinar las causas y efectos de la migración que se genera en México. Con base a la revisión de los antecedentes de este fenómeno que ocurre constantemente en México, se expone una hipótesis, la cual se efectúa mediante un ejercicio econométrico, para así poder identificar los determinantes que provocan que la migración sea cada vez cada vez sea mayor en México. Este análisis presenta información de distintas variables las cuales se consideran son significantes para la explicación de las causas que generan a migración y los tipos de efectos que se presentan a raíz de eso dentro de la sociedad mexicana. Con base a la estimación del modelo que se hizo se encontró que las variables que se creía que afectaban mayormente a la migración mostraron un impacto negativo ya que el desempleo y los salarios no hacen precisamente que la migración incremente, sin embargo, el PIB, las remesas y la incidencia delictiva muestran afectar mayormente a la migración.

Palabras clave: Desempleo, Remesas, Migración y Pobreza.

Clasificación JEL: E24, F24, F22, I13.

Introducción

La migración es el movimiento o desplazamiento de la población que consiste en dejar el lugar de residencia, para establecerse en otro país o región, generalmente por causas económicas, sociales, políticas o culturales. La migración es un tema que ha tomado importancia poco a poco, ya que ha generado una redistribución espacial de población, sin embargo, este fenómeno no solo tiene efectos demográficos, si no también ha tenido efectos sociales culturales y económicos.

El mundo cada vez se va mostrando más globalizado, por dicho motivo cientos de familias han dejado su lugar de origen para ir en busca de un mejor trabajo para poder subsistir y así poder tener una mejor calidad de vida.

Este fenómeno migratorio se ha llevado a cabo desde más de 100 años sin embargo la migración en México no solo ha sido el traslado de personas de un estado a otro sino también a otros países, estando en primer lugar Estados Unidos. Sin embargo, se puede destacar de que las personas que emigran a ese país forman parte del grupo de mano de obra indocumentada y no calificada, los cuales ejercen trabajos que los nativos norteamericanos no están dispuestos a realizar, como son las labores del campo, actividades como jardineros, lavaplatos, trabajadores domésticos, en la construcción entre otros.

El desempleo en México hace que se genere la migración indocumentada, beneficiando principalmente a Estados Unidos en su estabilidad salarial, ya que la oferta de mano de obra no permite que el salario incremente, mientras que México recibe remesas para el sustento de las familias de los migrantes. Para México el desempleo significa una gran pérdida de ciudadanos, los cuales no aportan al desarrollo del país.

Sin embargo, la migración generada en México no solo es hacia el exterior o a otros países, si no también se presenta la migración interna, la cual es un componente del proceso de redistribución espacial de la población y esta afecta las comunidades, hogares y personas.

Como antes ya se mencionó la migración es un fenómeno que ha surgido desde hace muchos años, sin embargo, lo importante de este tema sería conocer cuáles son las principales causas que llevan a las personas a llevar a cabo este fenómeno migratorio, así como también identificar que ocasiona o que consecuencias se generan a partir de que las personas o incluso familias deciden radicar en otro lugar diferente al de su origen.

Otra de las variables que puede ser muy relevante a raíz de la migración es identificar si este fenómeno migratorio trae beneficios para el país o regiones, ya sea en crecimiento o desarrollo, o solo beneficia temporalmente a cierto número de familias y en qué medida se ven beneficiados en términos de calidad de vida.

Por otro lado, sería interesante conocer que sectores pueden verse afectados por este fenómeno, ya que uno de los principales que se puede identificar es el sector laboral, sin embargo, este no sería el único, por tanto, es importante identificar en qué medida podemos vernos afectados, e identificar que se presenta en mayor medida los beneficios o las repercusiones que se generan en el país gracias a la migración.

En este tema de investigación se verá la relación que hay entre las condiciones vida, la vida laboral y oportunidades de desarrollo en México con el proceso migratorio. Se le da importancia a este tema ya que gran parte de la población mexicana ha salido del país, principalmente a Estados Unidos en busca de esas mejores oportunidades de trabajo, haciendo que ingresen al país mexicano una gran cantidad de remesas que impacta directamente en el ámbito económico y social mejorando la calidad de vida de muchos mexicanos.

Por otro lado, causa importancia, las tasas de empleo y desempleo del país, las condiciones laborales en que se encuentran las principales regiones que tienen mayor índice de migración y los salarios que se perciben en esas regiones ya que para las entidades federativas son las principales causas por las cuales presentan una disminución de la demografía.

Para México, la salida de la población hacia el extranjero le trae repercusiones, ya que esa población no contribuye al crecimiento del país, y aunque la mayor parte de la mano de obra que sale del país es no calificada también hay gran parte de ella que cuenta con preparación, lo que significa para México que tiene fuga de cerebros, personas que prefieren ejercer sus profesiones en el extranjero ya que son mayormente reconocidos y con un ambiente laboral adecuado a sus requerimientos principalmente en lo tecnológico.

Esta investigación realizada hacia los migrantes mexicanos nos proporcionara información principalmente las razones o causas por las cuales deciden trasladarse a otros lugares ya sea dentro o fuera del país, para conseguir una mejor calidad de vida respecto a la que pueden tener en su lugar de origen, así como también se obtendrá información de las consecuencias que se generan al trasladarse a otro lugar ya sean físicas, psicológicas o culturales.

Aunque se presentan distintos tipos de migración, la principal a tratar será la migración internacional con lugar de origen mexicano saliente de las distintas entidades federativas, teniendo como lugar principal de destino a Estados Unidos ya que es un país desarrollado y con una gran oferta de trabajo.

Desarrollo e investigación

Migración en México

La migración principalmente se refiere a la movilización espacial de los seres humanos de una unidad geográfica a otra, es una distancia geográfica que separa al migrante de sus orígenes y su cultura.

Desde hace muchos años se ha venido percibiendo el fenómeno de la migración ya que esta ha venido realizando grandes transformaciones entre las fronteras nacionales e internacionales, pues en los países desarrollados se están constituyendo por barreras de contención migratorias, mientras que en los países subdesarrollados se están constituyendo en barreras de contención y hacinamiento de las personas pobres. Se considera que no todas las personas pueden o desean emigrar de los países pobres, de esta manera se genera el movimiento de migrantes tanto documentados como indocumentados, los cuales pasan de estar en un país pobre a un país que se encuentra desarrollado. La migración internacional puede durar muchos años y siempre busca incrementarse progresivamente, ya que millones de personas están dispuestas a luchar por una mejor condición de vida.

Según Oryazun el fenómeno migratorio surge principalmente de diferencias económicas que existen en los diferentes lugares siendo así también de otro orden la relación de los lugares de origen y destino, ya que los lugares receptores generan mejores expectativas en los ámbitos económico y social. Por el lado económico los lugares receptores ofrecen mejores salarios, siendo esta una variable muy significativa y explicativa de la migración ya que gracias a ello muchas familias adquieren una mejor vida mejorando el bienestar social. Por otro lado, comenta como una segunda causa migratoria las diferencias de oferta y demanda de los trabajos, pues a causa del aumento demográfico los empleos se hacen escasos provocando que haya una expulsión de mano de obra, principalmente en el sector agrario, sin embargo, esa mano de obra expulsada ha fortalecido al sector industrial y al de servicios del país receptor.

Una tercera causa de la migración se relaciona con las diferencias de expectativas tanto económicas como sociales, en el caso de las cuestiones económicas la persona toma en cuenta la decisión de migrar a corto o largo plazo, ya que entre mayor sea su plazo como migrante le garantiza mayores ingresos, ahora bien por la cuestión social, e migrante aspira a más opciones laborales, a tener un nuevo entorno cultural y político, y hasta poder adquirir una mejor formación profesional y así incrementar las esperanzas de poder ayudar a sus familiares.

Sin embargo, S. Aruj (2008), también comenta algunas causas que se consideran como principales para que el crecimiento migratorio sea cada vez mayor, entre ellas se encuentra, la falta de alternativas para los logros ocupacionales, ya que al no tener un sustento para adquirir un ingreso la personas buscan otras alternativas para poder cubrir sus necesidades diarias, también habla sobre la incertidumbre social sobre el futuro económico, este caso podría considerarse derivado de lo ya antes mencionado, pues al no tener éxito ocupacional para solventar sus necesidades caen en la incertidumbre de que la situación que presentan no mejore y que a largo plazo la cuestión económica cada vez se haga más difícil. También por otro lado se considera la inseguridad general frente al crecimiento de la violencia, pues este fenómeno con el paso del tiempo también se ha incrementado, dado también por las mismas carencias en la que se encuentra la población y al ya no tener alternativas recurren a incrementar la violencia, fomentando así al crimen organizado viéndolo como un factor generador de recursos económicos. Estos factores ya mencionados como bien ya se dijo son los principales factores de que se dé la migración ya que las necesidades básicas de la población no son satisfechas.

Pero no son los únicos factores que incentivan a la migración, también se consideran otros factores más internos que se destacan como son la frustración en las expectativas de la vida, frustración en la realización personal, mandato generacional ligado a la comunidad de la cadena migratoria familiar, entre otras causas que fomentan a que la población al no sentirse con oportunidades para realizarse y tener mejor condición de vida recurre a la migración provocando que en ocasiones la gente que sale del país sea preparada y de esta manera también llevan a incrementar la fuga de cerebros los cuales favorecen a otros lugares.

Para Novelo (2008), la migración representa el movimiento de personas llevando consigo una gran fuerza económica la cual sobrepasa potencialmente el movimiento de productos o capital.

La economía neoclásica se enfoca en las diferencias de salarios las condiciones de empleo que se dan en las diferentes entidades federativas y también en los diferentes países, también dice que la migración se concibe por decisión personal con el fin de maximizar sus ingresos familiares. Ahora bien por otro lado está la nueva economía sobre la migración considera que hay variedad de mercados y no solo mercados laborales pues esta ve a la migración como una decisión familiar la cual toman para obtener mayores beneficios y para minimizar los riesgo al ingreso familiar, o para superar sus restricciones de capital en sus actividades productivas realizadas en su familia, aunque debe considerarse que gracias a estas decisiones tomadas para realizar o sumarse a la migración ya sea de forma voluntaria o de forma más apegada al carecimiento de necesidades se ha mostrado un cambio en las familias mexicanas de escasos recursos ya que eso les ha permitido tener un mejor nivel de vida pues Varela, Ocegueda y Castillo (2017), plantea que los niveles de desarrollo que se han podido alcanzar en los distintos estados que conforman a la economía mexicana, las dinámicas de crecimiento y los empleos, pues estos son factores que han incidido en el bienestar social de los hogares y que han condicionado la migración interna regional y local. Sin embargo, esto ha creado cambios, como son el desempeño de los mercados laborales y estructuras productivas locales lo cual provoca que haya mejorías en el entorno en que radican contribuyendo al nivel de desarrollo que cada vez se va alcanzando.

Migración indocumentada y documentada

Un gran cambio que ocurrió en la migración es que cada vez aumenta el número de personas indocumentadas, pues se pretende que este gran número de personas son provenientes de los países de tercer mundo, mientras que los receptores son países desarrollados. El migrante indocumentado tiene que soportar riesgos incluso de su propia vida y además regularmente pagan una cuota para poder migrar, sin embargo, lo hacen solo por querer lograr un cambio definitivo. El aumento de la población indocumentada es una de las características más notorias del movimiento migratorio pues eso significa que hay un incremento en la expulsión de los países emisores y en consecuencia también aumenta la atracción de los países receptores. Los migrantes indocumentados aguantan y afrontan todo tipo de cosas hasta llegar a su destino, regularmente los migrantes indocumentados que salen de las diferentes entidades del país con el objetivo de llegar a Estados Unidos, están dispuestos a soportar cualquier cosa ya que la mayoría de estos ingresan a Estados Unidos de manera clandestina con ayuda de traficantes, haciéndolos cruzar la frontera por los espacios no patrullados, sobre todo por zonas montañosas, forestales o marítimas.

Ahora bien para frenar ese tipo de migración se han tomado medidas para reducir el número de migrantes indocumentados, entre esas medidas está el requisito de visa, multas o sanciones en las empresas de transporte, formación de personal en las líneas aéreas, también enlaces con autoridades extranjeras de control, así como también la interceptación físicas de las personas que viajan con documentos falsos o sin ninguna documentación, después de darse estas medidas las personas son sometidas a controles de identidad para así poder decidir qué medida política se le dará a ese tipo de personas aunque la gran mayoría de ellas son expulsadas o deportadas del país.

El elevado crecimiento demográfico en produce un excedente de mano de obra, el cual no puede ser absorbido de manera productiva, por lo cual se producen los grupos migratorios, pero este no es lo único que hace que gran parte de la población emigre. La pobreza es otro factor fundamental que causa la migración internacional ya que esta se mide en función de la posición económica que posee cada individuo de la sociedad o lugar de origen.

Sin embargo la migración no siempre se da por las mismas razones y en las mismas condiciones, ya que también existe la migración documentada, aquella que sin tener que pasar por cosas desagradables o tener que soportar riesgos incluso de su propia vida, tienen la oportunidad de dirigirse a los países desarrollados ya que cuentan con los documentos suficientes para poder ingresar al país sin dificultades, a diferencia de la migración indocumentada este tipo de personas que forman parte de la migración documentada posee ciertas ventajas ya que con mayor facilidad puede adaptarse al entorno del país receptor, teniendo también mayores oportunidades para laborar sin sentir el miedo de ser deportados.

Efectos de la migración internacional

La migración siempre ha traído consecuencias ya sea internacional o en las regiones de origen, aunque estas dependen de muchos factores como pueden ser la magnitud y modalidades de la migración, la demografía regional, entre otros. Sin embargo, estos efectos no solo son de estructura demográfica, sino también en cuestiones socioeconómicas, políticas y culturales, las cuales presentan repercusiones a nivel personal y familia.

El consejo nacional de población (2010) considera que la migración internacional en las regiones de origen son muchas y bastante variadas, y estas a su vez dependen de la magnitud y las modalidades de la migración, el perfil demográfico regional y las características de las personas que conforman a los grupos migratorios, cabe destacar que estos efectos no solo se dan en las cuestiones demográficas sino también en lo socioeconómico, político y culturales las cuales tienen repercusiones tanto a nivel personal como familiar. Efectos demográficos: según el consejo nacional de población (2010), la migración se considera como una de los cambios demográficos que afecta al crecimiento y la estructura de la población, ya que la migración suele ser de las personas jóvenes y en edad potencialmente productiva y reproductiva, por tanto las regiones o lugares a donde se dirigen se rejuvenecen, mientras que los lugares de origen envejecen quedando solo personas de mayor edad, eso quiere decir que en los lugares de destino se incrementa la natalidad y disminuye la mortalidad de esta manera en los lugares de origen ocurre lo contrario.

Además de eso la migración también afecta a la población ya que hay un desequilibrio en cuestión de los volúmenes de sexo, pues en este caso son más los hombres que tienden a migrar, dejando a los lugares de origen con mayor índice de mujeres, mientras que las receptoras se les incrementa el índice poblacional de los hombres, o puede que en ocasiones ocurra lo contrario a esta situación ya que esto depende de las ofertas de trabajo que tienen el lugar receptor.

A lo largo de los años se ha visto como la migración es una de las principales causas por las que algunas comunidades principalmente las indígenas han quedado prácticamente desiertas debido a la gran cantidad de personas que deciden salir de ahí en busca de nuevas oportunidades laborales para obtener una mejor calidad de vida.

Efectos económicos (remesas): uno de los beneficios más directos de la migración internacional para los países de origen son las remesas, ya que estas pueden alcanzar dimensiones muy significativas en algunas economías nacionales. Para México las remesas constituyen una de los más importantes rubros en las transferencias corrientes de la balanza de pagos y esto funciona como inyección de recursos a la economía nacional. Las remesas constituyen un ingreso y es de gran importancia para el país, pero principalmente para las familias que reciben este tipo de ingreso y más si son hogares rurales ya que para muchos de ellos es la única fuente de ingresos y sin ello correrían el riesgo de caer en situación de pobreza.

Las familias mexicanas son beneficiadas a corto plazo ya que se hacen receptores de esos ingresos y así pueden ir logrando satisfacer sus necesidades ya que eso les permite tener un mayor estatus frente a la capacidad adquisitiva de los bienes ya que sin ese ingreso sería bastante difícil el acceso a ellas.

Por otro lado, la migración también tiene como efecto elevar las tasas de desempleo y disminuir los salarios de los trabajadores que son nativos de los lugares de destino, ya que los migrantes incrementan la oferta laboral y compiten por un puesto laboral junto con la población nativa. Sin embargo, a pesar de eso hay empleos que los nativos no están dispuestos a aceptar, un ejemplo de ello es la mano de obra mexicana en el mercado laboral de Estados Unidos, ya que los nativos no están dispuestos a realizar ciertas actividades como la construcción y reparación, preparación de alimentos, limpieza entre otras actividades, de esta manera los migrantes mexicanos reciben ingresos al realizar esos tipos de actividades, pero con salarios inferiores a los de la población nativa.

Un efecto positivo que se da con la migración es que en el país receptor se ve favorecido el crecimiento económico, mientras que el país receptor también se ve beneficiado ya que gracias a esa fuerza laboral que recibe puede incrementar el desarrollo de sus distintos sectores económicos y por ende la productividad del país.

Efectos sociales: uno de los efectos sociales es la pérdida de fuerza laboral ya que la migración de personas provoca perdida de mano de obra en los lugares de origen de esas personas, mientras que en los lugares de

origen de esas personas, mientras que en los lugares de destino o receptores es todo lo contrario ya que estos ganan esa mano de obra. Sin embargo, cuando la migración es muy significativa la pérdida de población en los lugares de origen hace que se pierda el potencial productivo generando escases de fuerza de trabajos en los distintos sectores causando que el crecimiento económico sea menor.

Para Mercado (2009). La migración que se da entre México y estados unidos es un asunto de gran importancia ya que a lo largo de los años la migración le ha causado a México la perdida de una de las herramientas más importantes con la que cuenta, y esto refiere a que las personas con edad capacitada y deseos de superación laboral salgan en busca de un nuevo empleo para poder cubrir sus necesidades familiares, aunque este fenómeno trae consigo la desintegración familiar se sigue llevando a cabo para poder satisfacer sus necesidades. Otra consecuencia social que es fundamental de la migración es que se presenta la desintegración de familias, ya que ven a la como una alternativa temporal la cual les servirá para mejorar sus condiciones y calidad de vida, sin embargo esos periodos se prolongan más de lo esperado causando que sientan abandono por parte de los familiares migrantes, en el caso de ser padres o madres los que migran, sus hijos son los que salen afectados ya que al sentirse abandonados, estos buscan maneras de sentirse queridos y aceptados cayendo en ocasiones en drogadicción, vandalismo, alcoholismo, descuidando así a su educación.

Desafíos para los migrantes

Aun cuando parece fácil el movimiento migratorio no lo es para las personas que llevan a cabo ese fenómeno, según Román, González y Sandoval (2014), para los migrantes no es fácil salir de su lugar de origen y lograr adaptarse en algún otro medio pues ellos día a día se esmeran en poder cumplir los retos que adquieren al salir del país, entre ellos está el asentarse en alguna otra zona ya sea rural o urbana, eso siempre será uno de los retos más difíciles ya que por diferencias de cultura siempre es un poco complicado adaptarse, también está la diferencia de idioma este un factor que afecta a un gran número de migrantes ya que como el principal lugar receptor de la migración mexicana es Estados Unidos, y en este caso la diferencia de idioma resulta un gran problema para la mayoría de los migrantes mexicanos, pero para los migrantes mexicanos el mayor reto que a su vez se convierte en un miedo es el evitar ser deportado ya que si eso llegara a ocurrir perderían principalmente estabilidad económica en sus familias llevándolos a caer nuevamente a las carencias y baja calidad de vida que presentaban antes de recurrir a la migración, arrebatándoles también la oportunidad y el sueño de poder conseguir mejor calidad de vida para su familia descendente.

Migración por entidad federativa

La migración entre México y estados unidos cuenta con una muy larga tradición histórica que hasta la fecha sigue siendo de gran importancia para los dos países. La mayoría de los mexicanos que emigran hacia estados unidos se van con el fin de mejorar su calidad de vida tanto para ellos como para sus familias. Este acontecimiento llevado a cabo por la población mexicana hace que la mayoría de los migrantes mexicanos en Estados Unidos mantienen una relación social, cultural, económica y política entre los dos países.

La mayor parte de masa migratoria proviene de la ciudad de México y de las otras entidades federativas que no se encuentran bien en cuestiones económicas como son Veracruz, Oaxaca, Puebla, Michoacán y el estado de México, sin embargo, no solo presentan la mayor masa migratoria pues algunas de estas están fuertemente afectadas por los distintos factores que hacen que este fenómeno migratorio se, de, así como son los bajos salarios, la pobreza, el desempleo, e incluso la violencia.

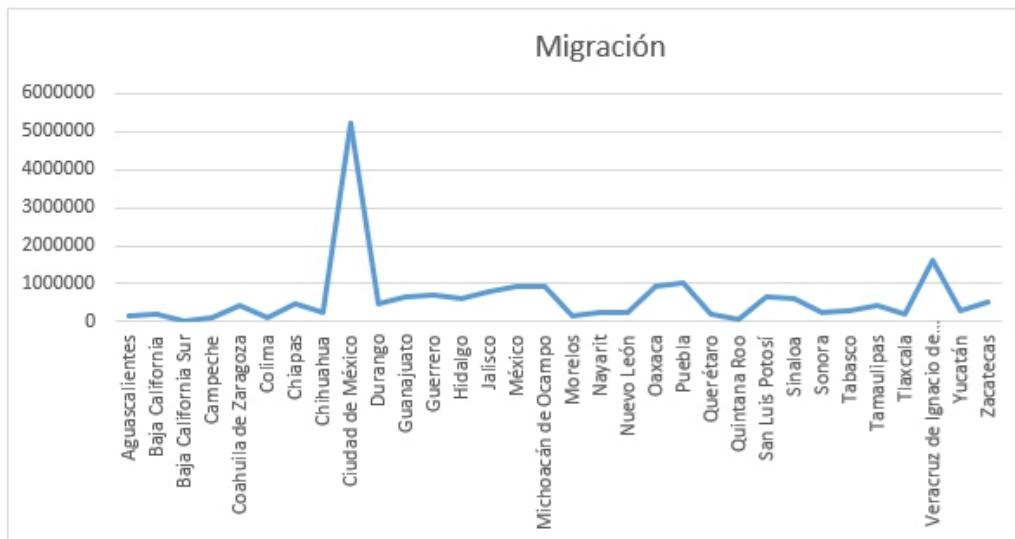
La migración laboral mexicana hacia los estados unidos se da entre dos actores, por un lado está el migrante mexicano que ofrece su fuerza de trabajo, mientras que por el otro lado se encuentra un patrón estadounidense que paga por la fuerza de trabajo que le ofrecen, de esta manera se identifica claramente como la migración mexicana impacta al mercado laboral de Estados Unidos, pero también gracias a eso se tienen beneficios como el ingreso de remesas al país mexicano con el objetivo de que poco a poco se convierta en un desarrollo local principalmente de las entidades y comunidades que las reciben.

Metodología

Datos

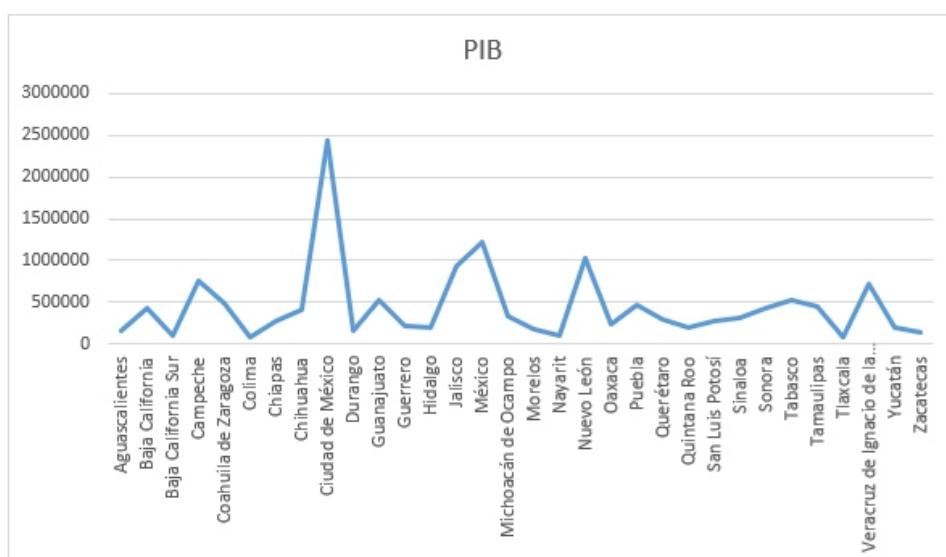
Los datos presentados para la estimación del siguiente modelo corresponden solo al año 2010, estos datos son presentados por entidad federativa con la razón de identificar qué estado es el que cuenta con un mayor número de migrantes y en que estados predominan las diferentes variables que se analizaran.

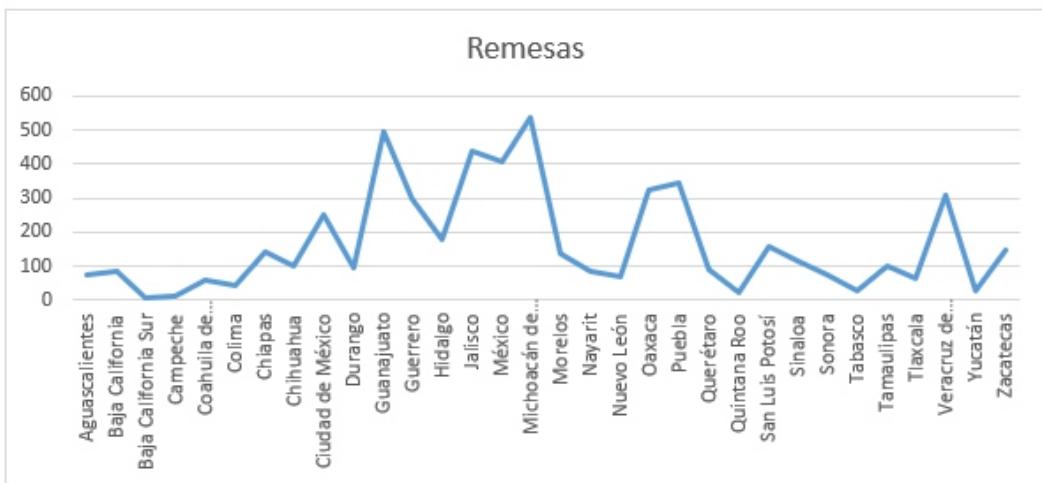
Migración: fue obtenida por el Censo de Población y Vivienda realizado en el año 20010, con datos del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, esta variable esta medida por número de personas.



Entre los datos obtenidos se puede observar que la entidad federativa que cuenta con mayor número de personas migrantes es la Ciudad de México que cuenta con 5,207,907 migrantes, continuando el Estado de Veracruz que presenta 1,611,089 migrantes, después puebla con 999,476 migrantes, luego Michoacán con 939,387migrantes después el Estado de México con 939,141, y por último Oaxaca con 919,145 migrantes, siendo estas las entidades que más destacan.

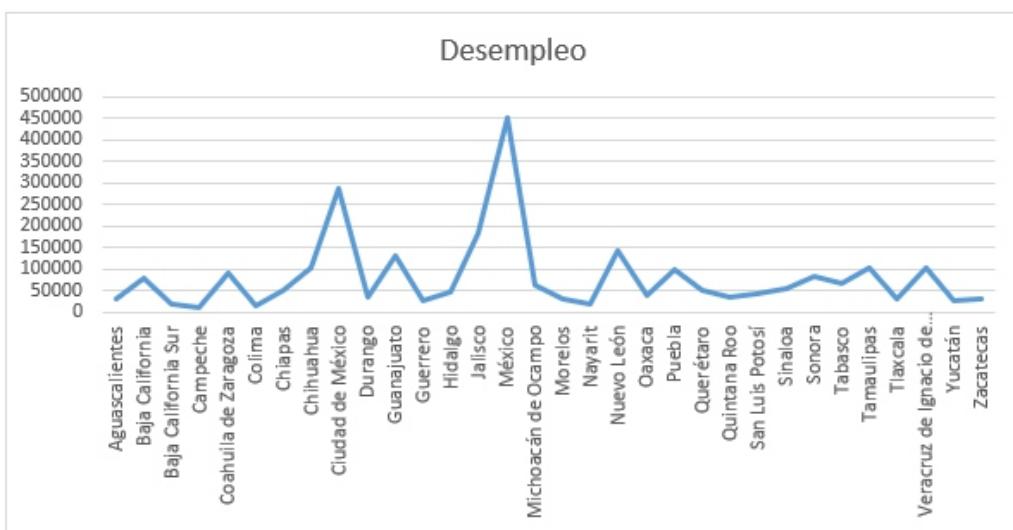
Producto Interno Bruto (PIB), la base de datos fue extraída del Sistema de Cuentas Nacionales, PIB a precios constantes, con información del Banco de Información Económica y el Instituto Nacional de Estadística y Geografía, variable medida en millones de pesos.





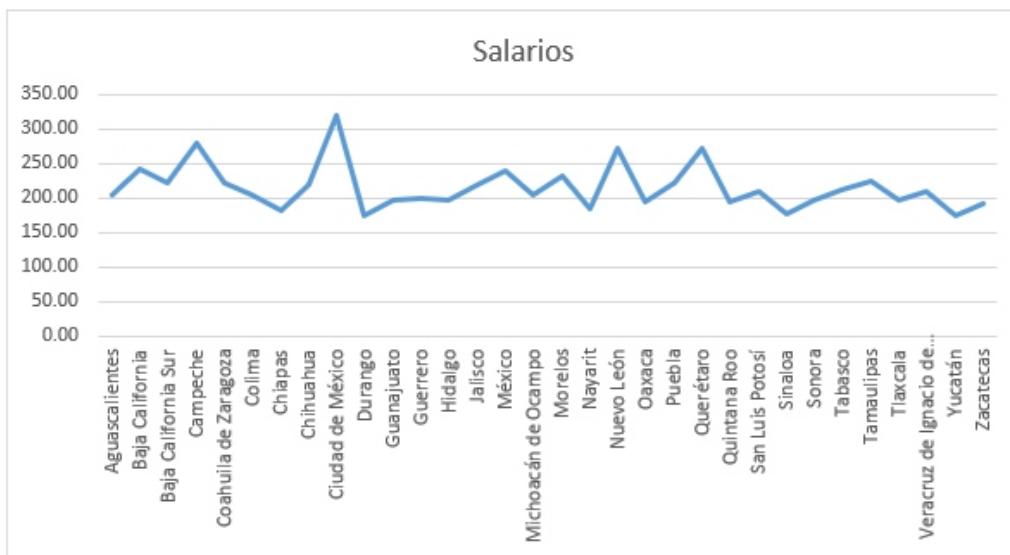
Con los datos de las remesas se puede observar que el Estado que recibe mayores ingresos por remesas es Michoacán con una cifra de 536.125525 continuando con Guanajuato 495.333025, Jalisco 438.89235, México 409.387525, Puebla 342.80555, Oaxaca 324.134725 y Veracruz 309.3593. Se puede identificar que entre los datos que se analizan la Ciudad México presenta un mayor número de la migración y sin embargo no es la entidad federativa que reciba mayor número de remesas, por tanto, puede decirse que la migración no determina la cantidad de remesas que serán recibidas en cada entidad federativa.

Desempleo: para ello se tomó la población desocupada de 15 años y más, con la base de datos extraída mediante la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo proporcionada por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía, variable medida en número de personas.



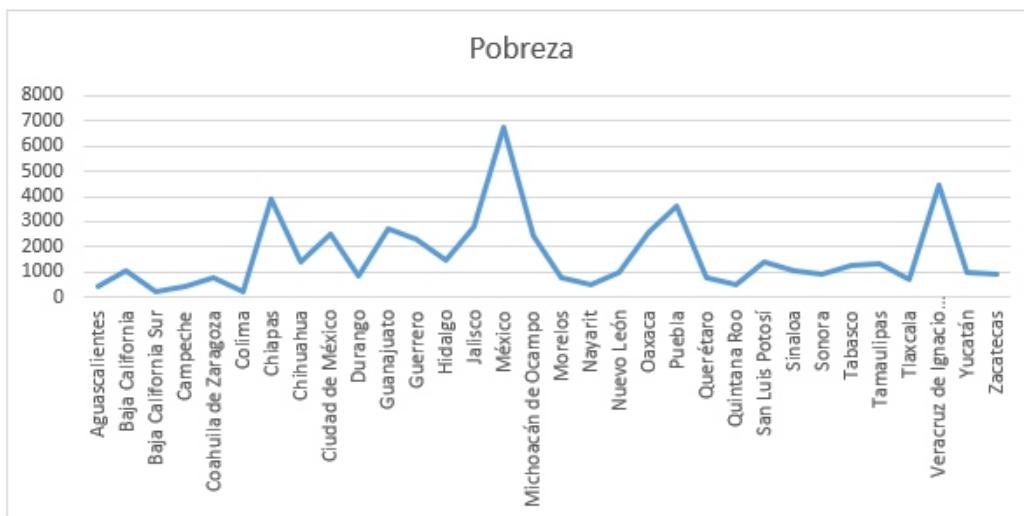
En este caso la entidad que presenta mayor número de personas desempleadas es el Estado de México, y continua la ciudad de México con 451,530.5 personas desempleadas lo que estaría relacionado con la migración que presentan ambas entidades. Aunque también destaca la Ciudad de México con 289,733.5 de desempleado y Nuevo León con 144,913.5 personas desempleadas.

Salario: para esta variable se tomó la base de datos proporcionada por los salarios cotizados por el Instituto Mexicano del Seguro Social, medida en pesos por día.



En cuanto al salario puede percibirse que la entidad que cuenta con el salario más alto es la Ciudad de México con 320.03 pesos diarios dicho así se tendría que el salario no es la principal razón por la cual también pose el más grande número de personas migrantes, sin embargo, en salarios altos también destacan Nuevo León 271.92, Querétaro 271.96 y Campeche 279.25, mientras que de lo contrario las entidades que perciben el menor salario son; Durango 175.02, Sinaloa 175.96, Chiapas 181.53 y Yucatán 174.53.

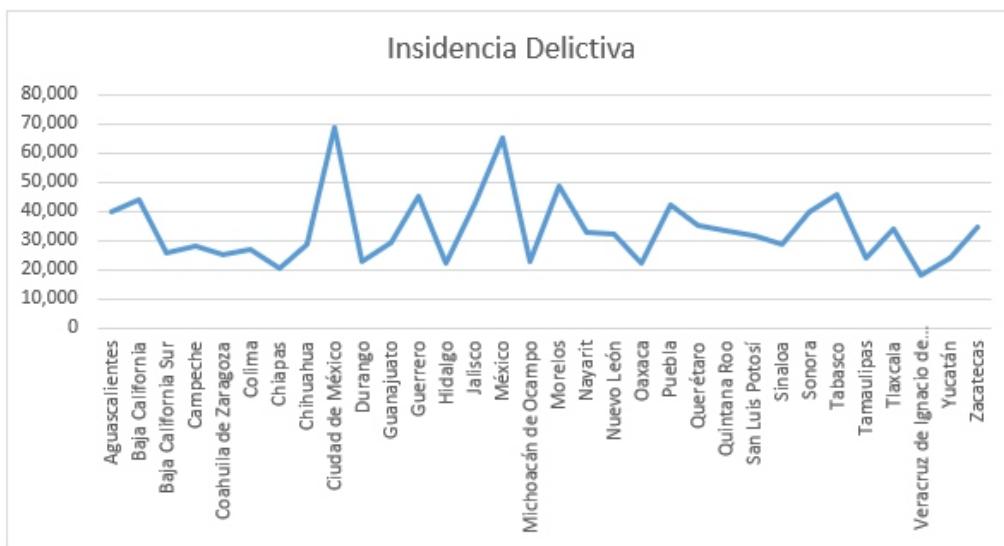
Pobreza: para la variable de pobreza se tomó la basase datos proporcionada por el Consejo Nacional de Evaluación de la Política y Desarrollo Social, con Información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Variable medida en número de personas en situación de pobreza.



En cuanto a los datos sobre la pobreza se puede observar que el Estado de México con 6712.1 es la entidad que presenta una mayor numero de población en condiciones de pobreza, donde también destacan Veracruz 4448 Chiapas 3866.3 y Puebla 3616.3.

De esta manera analizando todas las variables se puede decir que no todas se relacionan, por tanto, ya que los índices no siempre predominan en los mismos estados.

Incidencia delictiva: fue tomada de la base de datos que proporciona el Instituto Nacional de Estadística y Geografía, derivado de la Encuesta Nacional de Victimización y Percepción sobre Seguridad



En este caso se presenta que la entidad federativa donde ocurren más delitos es la ciudad de México ya que presenta una cifra de 68,954 delitos, a continuación, se presenta el Estados de México que también cuenta con una cifra de 65,381 delitos.

Modelo a estimar de la migración

Para el modelo que se estimará sobre la migración mexicana por entidad federativa se tienen las siguientes variables:

Como variable Y:

Y=Migración

Para las variables X:

X=Remesas

X=Desempleo

X=PIB

X=Pobreza

X=Salarios

X=Incidencia delictiva

Resultados

. reg lmigracion lremesas ldesempleo lpib lpobreza lsalarios incidenciadelictiva						
Source	SS	df	MS	Number of obs = 32 F(6, 25) = 16.13 Prob > F = 0.0000 R-squared = 0.7947 Adj R-squared = 0.7455 Root MSE = .50954		
Model	25.13036	6	4.18839333			
Residual	6.49072681	25	.259629072			
Total	31.6210868	31	1.02003506			
lmigracion	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
lremesas	.5618317	.1741462	3.23	0.003	.2031708	.9204925
ldesempleo	-.2889215	.2336182	-1.24	0.228	-.7700671	.1922241
lpib	.6459488	.3015072	2.14	0.042	.024983	1.266915
lpobreza	.2658206	.272446	0.98	0.339	-.2952923	.8269336
lsalarios	-1.167467	1.150552	-1.01	0.320	-3.537074	1.202139
incidenciadelictiva	3.83e-06	9.78e-06	0.39	0.698	-.0000163	.000024
_cons	9.412521	4.887979	1.93	0.066	-.6544606	19.4795

Intercepto y estimadores

El intercepto calculado en el modelo es igual a 9.41 es decir, cuando las remesas, el desempleo, el PIB, la pobreza, los salarios y la incidencia delictiva son 0 la migración toma el valor de 9.41.

- Cuando las remesas aumentan o disminuyen en 1% la migración aumenta o disminuye en 0.561 % teniendo así una relación positiva
- Cuando el desempleo aumenta en 1% la migración baja en -,28% por tanto tendrían una relación negativa
- Cuando el PIB aumenta o disminuye en 1% la migración aumenta o disminuye en 0.645%, tiene una relación positiva
- Cuando la pobreza aumenta o disminuye en 1% la migración aumenta o disminuye en 0.265%, tiene relación positiva
- Cuando los salarios aumentan en 1% la migración disminuye en -1.16%, por tanto, tiene relación negativa
- Cuando la incidencia delictiva aumenta o disminuye en 1% la migración aumenta o disminuye en 3.83

Significancia individual o estadístico t

- Las remesas presentan una significancia individual positiva y significante ya que es mayor a 2
- El desempleo no es una variable significativa para el modelo, ya que presenta un valor menor a 2
- La variable PIB si es una variable significativa ya que su valor en el modelo es mayor a 2
- Las variables restantes como son pobreza, salarios y la incidencia delictiva son variables no significativas para el modelo pues su valor presentado en el modelo es menor a 2

P>|t|

- Las variables remesas y PIB son significativas para el modelo ya que presentan valor menor a 0.05
- El resto de las variables como son desempleo, pobreza salarios y la incidencia delictiva no presentan ser significantes al modelo por los valores presentados que es mayores a 0.05

Significancia conjunta prob > F, es significante ya que presenta un valor menor a 0.05

Root MSE, las sumas de los residuales al cuadrado son igual a 0.5095

R²= 79.47

- Se logra explicar un 79.47% de la realidad ya que las variaciones de X explican un 79.47% a las variaciones de la Y
- El modelo estimado se ajusta en un 79.47% a la realidad

Conclusiones y recomendaciones

La migración internacional mexicana es un fenómeno que se ha presentado desde hace muchos años, sin embargo, esa movilidad de personas no debería verse como un problema sino más bien como un fenómeno social que sirve como caracterización del mundo globalizado en el que nos encontramos.

Además, al hablar de la migración que se genera en las entidades federativas mexicanas, solo demuestra la situación en que viven día a día las personas, se sabe que no en todas las entidades federativas se cuenta con los mismos recursos y tampoco tienen los mismos problemas, sin embargo, al generarse ese tipo de migración solo se están reuniendo las variables del porque las personas deciden separarse de su familia para poder mejorar sus expectativas de vida tanto individual como familiar.

Como ya se mencionó las entidades no tienen los mismos problemas así que al hacer un análisis de todas estas se pueden determinar los principales motivos o causas por las cuales deciden irse del país. Entre esas causas se encuentra la pobreza, la incidencia delictiva, los salarios bajos entre otras, se entiende que estas causas no se presentan todas juntas en un mismo lugar, así pues, se entendería que las personas que salen del país se van por estar en situación de una o más causas de las ya mencionadas, sin embargo, aunque los migrantes no se vayan por las mismas causas todos comparten un mismo fin, es decir todos se van buscando una mejor condición y calidad de vida para su familia.

Por otra parte, podría decirse que no siempre se logra el objetivo por el cual se van del país, ya que se presentan distintas consecuencias tras realizar este fenómeno de la migración, entre ellas están las consecuencias sociales, que para ser más exacto serían consecuencias familiares también, el cual considero que es de suma importancia principalmente para las familias con hijos jóvenes.

Anteriormente se hizo mención de la consecuencia que se percibe cuando los padres dejan a sus hijos en el lugar de origen para ellos salir a buscar nuevas oportunidades, se trata del comportamiento de los jóvenes al sentir el abandono por parte de sus padres, la cual lleva a tener consecuencias graves ya que los jóvenes al tratar de llenar esa soledad recurren a las amistades fuera de casa con la intención de sentirse queridos, tratando de hacerse parte de diferentes grupos sociales, sin embargo eso no siempre termina siendo bueno ya que los jóvenes se ven expuestos a tomar caminos que dicen ser fáciles, sin embargo son salidas que solo los llevan perderse cayendo en el alcoholismo, la drogadicción, el vandalismo, generando que de esta manera incremente la delincuencia y la inseguridad las cuales fomentan a más personas a salir de los lugares de origen por causa de la inseguridad, volviéndose así un círculo vicioso que sigue fomentando a más personas a recurrir a la migración.

Por otro lado, el sueño de salir adelante y dar lo mejor a sus hijos de estos padres migrantes queda totalmente destrozados ya que no se están cumpliendo las metas de mejor calidad de vida sino todo lo contrario.

Por otro lado, la migración no solo atrae consecuencias negativas sino también positivas ya que gracias a las personas migrantes se puede incrementar los ingresos por remesas favoreciendo principalmente a las familias de los migrantes independiente mente de la entidad federativa que sean, fomentando así que las personas perciban mejor calidad de vida y poder salir de la pobreza. Aunque no lo parezca las principales entidades que reciben más remesas se han favorecido ya que si se genera un desarrollo en las entidades.

Sin embargo, así como el modelo lo mostro no hay una relación específica donde una variable sea la causa del fenómeno que se está analizando, como ejemplo la Ciudad de México es la entidad que mostro un mayor número de migrantes sin embargo eso no significa que reciba el mayor número de remesas en cambio Michoacán a pesar de que es una entidad que no predomina en los índices altos de migración es la entidad que mayormente recibe remesas.

Así como también está el caso de los salarios, mostrándose más altos en la Ciudad de México y el Estado de México y sin embargo son las entidades que presentan mayor número de personas desempleadas y a su vez altos índices de delincuencia e inseguridad.

Como conclusión se podría decir que las personas migrantes principalmente de la Ciudad de México no siempre recurren a la migración fuera del país sino más bien solo se cambian de entidad federativa causando una redistribución de la población dejando la parte sur con menos habitantes ya que la parte norte presenta mayores posibilidades de empleo si tener la necesidad de salir fuera del país, De esta manera podría explicarse por qué los lugares que cuentan con mayor índice de migración reciben menos remesas que otros.

Referencias

- Aruj, R. (2008). Causas, Consecuencias, Efectos e Impacto de las Migraciones en Latinoamerica .
- Empleo, E. N. (s.f.). Desempleo .
- IMSS, S. C. (s.f.). Salarios .
- INEGI, B. d. (s.f.). PIB Sistema de Cuentas Nacionales .
- INEGI, C. d. (s.f.). Migración .

INEGI, C. N. (s.f.). Pobreza .

INEGI, E. N. (s.f.). Incidencia Delictiva .

Mercado, A. (2009). Consecuencias de la Migracion México a Estados Unidos .

México, B. d. (s.f.). Remesas .

Oryazun, J. (2008). Causas y Efectos Economicos de la Migracion un Analisis Teorico Empirico.

Patricia Román Reyes, J. G. (2014). Analisis de la Migracion a Través de Encuestas, Ventajas, Desventajas y Retos a Resolver .

Población, C. N. (2010). Algunos Efectos de la Migracion Internacional en los Lugares de Origen y Destino .

Rogelio Varela Llamas, J. M. (2016). Migracion Interna en Mexico Causas y Movilidad .

Snyder, N. S. (2002). Motivaciones de la Migracion de Mexicanos Hacia Estados Unidos .

Ugarte, J. C. (2002). Las Migraciones Regionales del Mundo del Siglo XXI .

Urdavilia, F. N. (2008). Economia y Migracion .

México logra desplazar a China: guerra comercial con Estados Unidos

Michelle Estrella



A principios de este año con la llamada guerra comercial entre China y Estados Unidos, las tensiones que presentaron ambos países aumentaron creando un escenario de incertidumbre.

Sin embargo, México logró posicionarse como el principal socio comercial de Estados Unidos en lo que va del primer semestre del año. De acuerdo con el Departamento de Comercio, el valor total de comercio entre ambos países fue de 308 mil 886 millones de dólares.

Pese a esto, las tensiones que presentan entre China y Estados Unidos se mantienen alertas, ya que, el presidente de Estados Unidos, Donald Trump amenazó que a partir de septiembre se impondrán aranceles de 10% a importaciones que hace su país desde China, por otro lado, China respondió que se impondrán medidas similares si se concreta la amenaza.

Tendremos que esperar para conocer cómo estarán las relaciones de ambos países y ver hacia qué camino se dirige esta guerra comercial, por lo tanto, esto se encuentra en aspectos favorables para México.

La incertidumbre ¿El problema de inversión en la economía mexicana?

Iñaki Zubieta



El presidente de grupo Carso, Carlos Slim Helú, en el marco de una conferencia de su fundación homónima afirmó, que para él existen tres tipos de inversiones, las públicas, privadas y financieras y remarcó que en ninguna de ellas existe una desconfianza por lo tanto no sería un obstáculo para la economía del país.

De estos tres tipos de inversión, el empresario menciona que el más importante es la inversión financiera, en la cual declara que hay muy buena confianza ya que la inversión extranjera fluye y el tipo de cambio disminuyó.

Por otro lado habló sobre cuál es la situación en cuanto a la inversión privada, el indicó que esta no depende de la confianza que exista, sino del mercado.

Por último tocó el tema de la inversión pública, en la cual hizo un énfasis que la inversión en este sector, debería estar enfocada en infraestructura para atraer la inversión y con esto hacer que el país sea más atractivo.

CoDi: La nueva forma de pago en México

Iñaki Zubietá



Banxico presentó su nueva forma de pagos, con la cual se planea reducir el uso de efectivo para así aumentar el uso de la banca en el país.

Cobro Digital (CODi) no solo es una app, es una plataforma del mismo Banco de México que enlaza cuentas de banco, SPEI y Smartphones, de modo que los usuarios puedan pagar con sus dispositivos móviles sin necesidad de traer consigo una tarjeta de crédito o débito. Los pagos son mediante códigos QR o mediante NFC (Tecnología inalámbrica de corto alcance).

Esta forma de pago es totalmente gratis, por lo tanto no se cobrarán comisiones por usar este servicio, aunque Banco de México estableció que esto aplica solo a montos inferiores a \$8000 MXN.

Alejandro Díaz de León, gobernador del Banco de México, señaló que el uso de CoDi es obligatorio para todas las instituciones bancarias con más de tres mil cuentas.

