



# UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE BAJA CALIFORNIA

FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES Y POLÍTICAS  
COORDINACIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL Y VINCULACIÓN UNIVERSITARIA  
PROGRAMAS DE ASIGNATURA POR COMPETENCIA

## I. DATOS DE IDENTIFICACIÓN

1. Unidad Académica: Facultad de Ciencias Sociales y Políticas
2. Programa(s) de estudio (Técnico, Licenciatura(s)) Relaciones Internacionales 3. Versión del plan: 2005-1
4. Nombre de la Asignatura: Negociaciones y Tratados Internacionales 5. Clave: 6597
6. HC 02 HL:          HT:          HPC 02 HCL:          HE 2 CR 6
7. Ciclo Escolar: 2005-II 8. Etapa de formación a la que pertenece: Disciplinaria
9. Caracter de la Asignatura Obligatoria X Optativa
10. Requisitos para cursar la asignatura: Los que aparecen en el plan

Formuló: Lic. Rogelio López Ludó  
Mtra. Keria María Ramírez Meda

Vo. Bo: José Francisco Gómez McDonough

Fecha: 14 de septiembre de 2001

Cargo: Subdirector Académico

## II. PROPÓSITO GENERAL DEL CURSO

Este curso pertenece al área jurídica de las Relaciones Internacionales, siendo su propósito general el conocimiento para la formulación de tratados y negociaciones internacionales, principalmente en el área comercial, dada su relevancia adquirida en los últimos años. Para ello se analizarán primero sus aspectos históricos, para luego conocer e interpretar sus antecedentes inmediatos, así como todos los elementos que se deben considerar para la afirmación de los tratados comerciales. Después se analizarán cada uno de los tratados celebrados por México, para finalmente evaluarlos cualitativa y cuantitativamente.

## III. COMPETENCIA(S) DEL CURSO

Interpretar crítica y objetivamente los tratados comerciales internacionales celebrados por México.  
Para que evalúe cualitativa y cuantitativamente los resultados para México de los tratados comerciales con otros países a través del análisis crítico de textos especializados y la investigación en fuentes documentales, con actitud de trabajo en equipo y mostrando apego y respeto a las normas institucionales.

## IV. EVIDENCIA(S) DE DESEMPEÑO

Elaboración de artículos, notas y ensayos sobre el desarrollo de las unidades.

Presentación de los productos mencionados entre el grupo.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer las causas que provocaron el origen de las alianzas militares y políticas a partir de los primeros imperios escandinavos, que al evaluar a través de la historia, entre otras vertientes, dieron lugar a los acuerdos comerciales actuales a través de la investigación en textos históricos para la elaboración de un artículo y presentación del mismo ante el grupo, con actitud de trabajo en equipos y respeto a los procesos históricos y sociales.

### CONTENIDO

**DURACIÓN**

#### Unidad I. Origen de los Tratados.

**4 horas**

- 1.1. El surgimiento de los imperios escandinavos.
- 1.2. Expansión y control de los imperios.
- 1.3. Alianzas para el control de los imperios.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer los diferentes tratados o negociaciones internacionales celebrados por México, a través de entrevistas realizadas a los responsables de las dependencias gubernamentales para la elaboración de una nota para su presentación ante el grupo, manifestando alto sentido de ética y responsabilidad.

### CONTENIDO

**Unidad II. Tipos de tratados o negociaciones internacionales existentes.**

- 2.1. Comerciales
- 2.2. Culturales
- 2.3. Militares
- 2.4. Ambientales
- 2.5. Fronterizos
- 2.6. Educativos
- 2.7. Artísticos
- 2.8. Científicos
- 2.9. Fiscales
- 2.10. Otros

**DURACIÓN**

**10 horas**

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer los antecedentes de los tratados comerciales internacionales, desde el liberalismo del siglo XX a los acuerdos de la reunión de Bretton Woods, a través de la investigación en fuentes documentales para la elaboración de un artículo o presentación ante el grupo, con espíritu de iniciativa y honestidad en el manejo de la información.

### CONTENIDO

**DURACIÓN**  
4 horas

#### Unidad III. Antecedentes de los tratados comerciales internacionales.

- 3.1. El liberalismo económico del siglo XX
- 3.2. La gran crisis mundial del capitalismo de 1929-1934.
- 3.3. Los acuerdos de Bretton Woods.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer los primeros acuerdos comerciales internacionales, posteriores a la Segunda Guerra Mundial, como precursores de los actuales acuerdos comerciales que México ha celebrado, a través del análisis de textos históricos para la elaboración un artículo para su presentación ante el grupo, mediante el interés por temas político-sociales y manifestando un alto sentido de responsabilidad.

### CONTENIDO

### DURACIÓN

**Unidad IV. Principales acuerdos después de la Segunda Guerra Mundial.**

**6 horas**

4.1. Del área del carbón y el acero a la Unión Europea.

4.2. Los acuerdos comerciales de América Latina.

4.2.1. Asociación Latinoamericana de Desarrollo Integral.

4.2.2. Mercosur.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer los aspectos más importantes de los países firmantes de un tratado que deben considerarse antes del inicio de negociaciones, por medio de una investigación documental para que discutan la información en el grupo, a través de la cooperación en el trabajo en equipo y manifestando respeto por las diversas ideologías.

### CONTENIDO

### DURACIÓN

**Unidad V. Aspectos importantes a considerar antes del inicio de negociaciones para la celebración de tratados comerciales internacionales de las naciones firmantes. 10 horas**

- 5.1. Económicos.
- 5.2. Legales.
- 5.3. Educativos.
- 5.4. Históricos.
- 5.5. Geoeconómicos.
- 5.6. Culturales.
- 5.7. Idiocrasia
- 5.8. Sistemas de comunicaciones.
- 5.9. Sistemas de transporte
- 5.10. Tipos de gobierno.
- 5.11. Otros.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA** Conocer todos los capítulos que integran los tratados comerciales internacionales, a través del estudio de la legislación vigente para elaborar una nota para que la expongan ante el grupo, por medio del trabajo coordinado, la actitud del trabajo en equipo y la honestidad en el manejo de la información.

### CONTENIDO

**DURACIÓN**

#### Unidad V. Capítulos que integran los tratados comerciales internacionales.

**10 horas**

- 6.1. Desgravación arancelaria
- 6.2. Compras de gobierno
- 6.3. Reglas de origen
- 6.4. Propiedad industrial
- 6.5. Propiedad intelectual
- 6.6. Cuotas compensatorias y medidas salvaguardas
- 6.7. Mecanismos para controversias
- 6.8. Aspectos ambientales
- 6.9. Aspectos Laborales



## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer los tratados comerciales internacionales celebrados por México, a través de la investigación en fuentes documentales fiables, para elaborar un artículo o para exponer ante el grupo a través de la honestidad en el manejo de la información y el interés por conocer la situación política del país.

### CONTENIDO

### DURACIÓN

#### Unidad VI. Tratados comerciales internacionales celebrados por México

10 horas

- 7.1. México- Chile
- 7.2. México- Israel.
- 7.3. México- Canadá- Estados Unidos de Norteamérica
- 7.4. México- Colombia- Venezuela
- 7.5. México- Costa Rica
- 7.6. México- Bolivia
- 7.7. México- Japón.
- 7.8. México- Unión Europea.
- 7.9. México- Ecuador.
- 7.10. México- Guatemala- El Salvador- Honduras.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer los resultados de la Convención de Viena como marco para la celebración de tratados internacionales, por medio de la lectura y reflexión de documentos oficiales para elaborar una nota para su presentación ante el grupo, reflejando un alto sentido de responsabilidad y disposición para el trabajo en equipo.

### CONTENIDO

### DURACIÓN

#### Unidad VIII. Convención de Viena.

6 horas

- 8.1. Artículos.
- 8.2. Objetivos.
- 8.3. Acuerdos.
- 8.4. Aspectos considerados para la celebración de tratados internacionales.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Conocer las bases legales más importantes que se deben considerar en México para la celebración de tratados comerciales internacionales en México a través del estudio de la legislación vigente para elaborar una nota para presentar al arte el grupo, manifestando respeto por las normas institucionales.

### CONTENIDO

### DURACIÓN

#### Unidad IX Bases legales para la celebración de tratados comerciales internacionales en México

8 horas

- 9.1. Constitución política de los Estados Unidos Mexicanos.
- 9.2. Ley de Tratados Internacionales.
- 9.3. Ley de comercio exterior y su reglamento.
- 9.4. Ley aduanera y su reglamento.
- 9.5. Tarifa del impuesto general de importación y exportación.
- 9.6. Ley Federal de Derechos.
- 9.7. Código Fiscal de la Federación.

## V. DESARROLLO POR UNIDADES

**COMPETENCIA:** Evaluar los resultados de los tratados comerciales celebrados por México, considerando un periodo previo a su entrada en vigor, tanto cualitativa, como cuantitativamente, a través del análisis y reflexión de datos de fuentes oficiales para elaborar un ensayo y presentarlo ante el grupo, por medio de la búsqueda de la calidad y el respeto a las normas institucionales.

### CONTENIDO

### DURACIÓN

**Unidad X Evaluación de los tratados comerciales celebrados por México.**

**4 horas**

10.1. Evaluación cuantitativa

10.2. Evaluación cualitativa

**V. ESTRUCTURA DE LAS PRÁCTICAS**

<b>No. de Práctica</b>	<b>Competencia(s)</b>	<b>Descripción</b>	<b>Material de Apoyo</b>	<b>Duración</b>

<b>No. de Práctica</b>	<b>Competencia(s)</b>	<b>Descripción</b>	<b>Material de Apoyo</b>	<b>Duración</b>

## VI. METODOLOGÍA DE TRABAJO

Dado el carácter de esta asignatura, las actividades que se sugieren son:

- Exposición de temas por parte del docente utilizando recursos como cañón, proyector de diapositivas.
- Realización de paneles de discusión y mesas redondas a través de lecturas guiadas.
- Análisis de artículos especializados mediante la técnica de rejillas y presentación de reportes de lectura.
- Elaboración de crónicas e investigaciones documentales como tareas durante el transcurso del curso.

## VII. CRITERIOS DE EVALUACIÓN

Controles de lectura por unidad	20%
Exposición de trabajos y ensayos	60%
Asistencia	20%
Total	100%

## I X B B L I O G R A F Í A

Bási ca	Co mpl e ment ari a
<p>PEREZ Nieto, Leonel, Derecho internacional privado, Harla Méxi co, 1992</p> <p>SEARA Vázquez, Modesto, Derecho internacional público, Porrúa, Méxi co, 1989.</p> <p>RUZ Sánchez, Lucía, Las negociaciones internacionales, Secretaría de Relaciones Exteriores, 1990</p> <p>PELAYO Torres, María Candelaria, Tratados internacionales: Régimen Jurídico Mexicano, Semillero Vd. 3 no. 11 (1995: Jul-Sep)</p> <p>WALSS Auriel, Rodolfo, Los tratados internacionales y su regulación jurídica en el derecho internacional y el derecho mexicano, Porrúa, Méxi co, 2001</p> <p>Ley comercio exterior 2005: reglamento <i>12a ed</i> Méxi co</p> <p>Ley aduanera y su reglamento 2005 <i>31a ed</i> Méxi co.</p> <p>Ley aduanera y reglamento 2006 <i>33a ed</i> Méxi co. Reglamento de la Ley Aduanera</p> <p>Ley federal de derechos 2005 <i>8a ed</i> Méxi co.</p> <p>Código fiscal de la federación 2006 Méxi co</p>	<p>TENA Ramírez, Felipe, Derecho Constitucional Mexicano, Porrúa, Méxi co 1997.</p> <p>MIRALLY, Marcos, El devenir del derecho internacional, FCE, Méxi co 1998.</p> <p>BECERRA Ramírez, Manuel. Panorama del Derecho Mexicano, Derecho Internacional Público, Ed. McGraw Hill, serie jurídica, Méxi co, 1997.</p> <p>Convención de Viena sobre relaciones diplomáticas de 1961. Diario Oficial de la Federación, 3 de Agosto de 1965.</p>



--	--

**PLAN DE CLASE POR UNIDADES**

<b>CONTEN DO TEMÁTICO</b>	<b>ESTRATEGIA DIDÁCTICA</b>	<b>MATERIA Y EQUIPO DE APOYO</b>	<b>CRITERIOS DE EVALUACIÓN</b>	<b>EMDENDA DE DESEMPEÑO</b>	<b>TIEMPO</b>

**OBSERVACIONES:**